

The Global Production Engineering Company

**Hirata**

世界の生産エンジニアリングメーカー

## でんさい利用企業からの事例紹介

2017年7月24日

平田機工株式会社

経理部

---

# 目次

---

1. 会社概要	P1
2. 取引状況	P6
3. でんさいの導入理由	P8
4. 導入までの取り組み	P9
5. 導入後1年間の活動	P11
6. 導入後2年目の活動	P14
7. 手形「0」へ向けての活動	P17
8. 今後の展望	P21

---

# 1. 会社概要

---

# 1. 会社概要

## 会社概要

社名	平田機工株式会社 (Hirata Corporation)
設立	1951年12月29日
本社所在地	熊本県熊本市北区植木町一木111
代表者	代表取締役社長 平田雄一郎
資本金	2,633 百万円
上場証券取引所	東京証券取引所 市場第一部 (証券コード6258)
売上高 (2017年3月期)	連結: 805億42百万円 単体: 627億84百万円
従業員数 (2017年3月末現在)	連結: 2,111名 単体: 1,325名

# 1. 会社概要

## 国内拠点

本社(熊本)



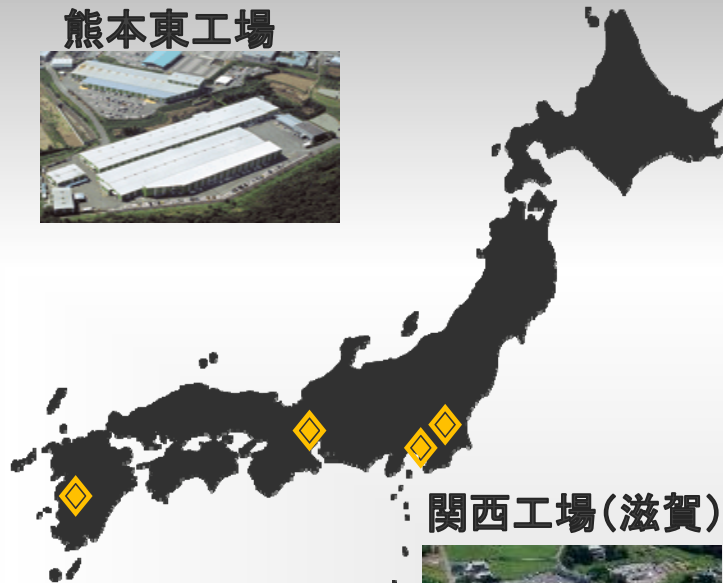
熊本東工場



楠野工場(熊本)



七城工場(熊本)



関西工場(滋賀)



関東工場(栃木)



東京営業所



本社/熊本工場  
熊本東工場  
楠野工場  
七城工場  
関東工場  
関西工場  
東京営業所

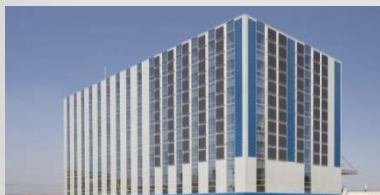
**半導体関連、ロボット関連**：営業、設計、開発、製造、加工、管理、経営企画、経理、総務  
**自動車関連、半導体・有機EL関連、バイオ機器関連**：営業、設計、製造、管理  
**半導体関連**：営業、設計、製造、管理  
**自動車、半導体関連**：製造  
**家電関連、タイヤ関連**：営業、設計、製造、管理  
**家電関連**：営業、設計、製造、管理  
**営業拠点**

# 1. 会社概要

## 国内関係会社

### タイハイテクノ株式会社

本社: 熊本、熊本県に3拠点、福岡営業所、南九州営業所、関東事業所



### ヒラタフィールドエンジニアリング株式会社

本社: 熊本、関西事務所、堺事務所



### 株式会社トリニティ

本社: 東京、大阪営業所、九州営業所、他1拠点



タイハイテクノ  
ヒラタフィールドエンジニアリング  
トリニティ

電子部品販売、生産設備設計製造、太陽光パネル施工など  
生産設備の保守サービススペアパーツ販売など  
企業・店舗向けポイントサービスなど

# 1. 会社概要

## 海外現地法人



台湾



中国



中国



アメリカ



ドイツ



タイ



アメリカ



シンガポール



インドネシア



マレーシア



メキシコ

さまざまなエリアにおいて、販売・サービス・ものづくりに対応できます

# 1. 会社概要

## 当社がつくる生産設備





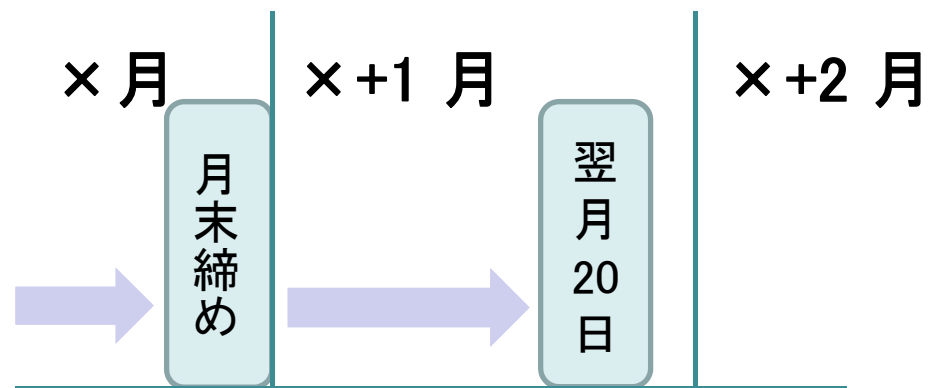
---

## 2. 取引状況

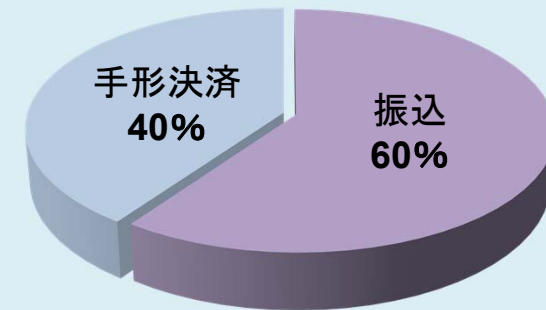
---

## 2. 取引状況

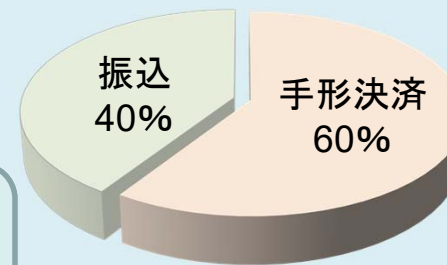
### 従来の支払処理(概要)



支払件数



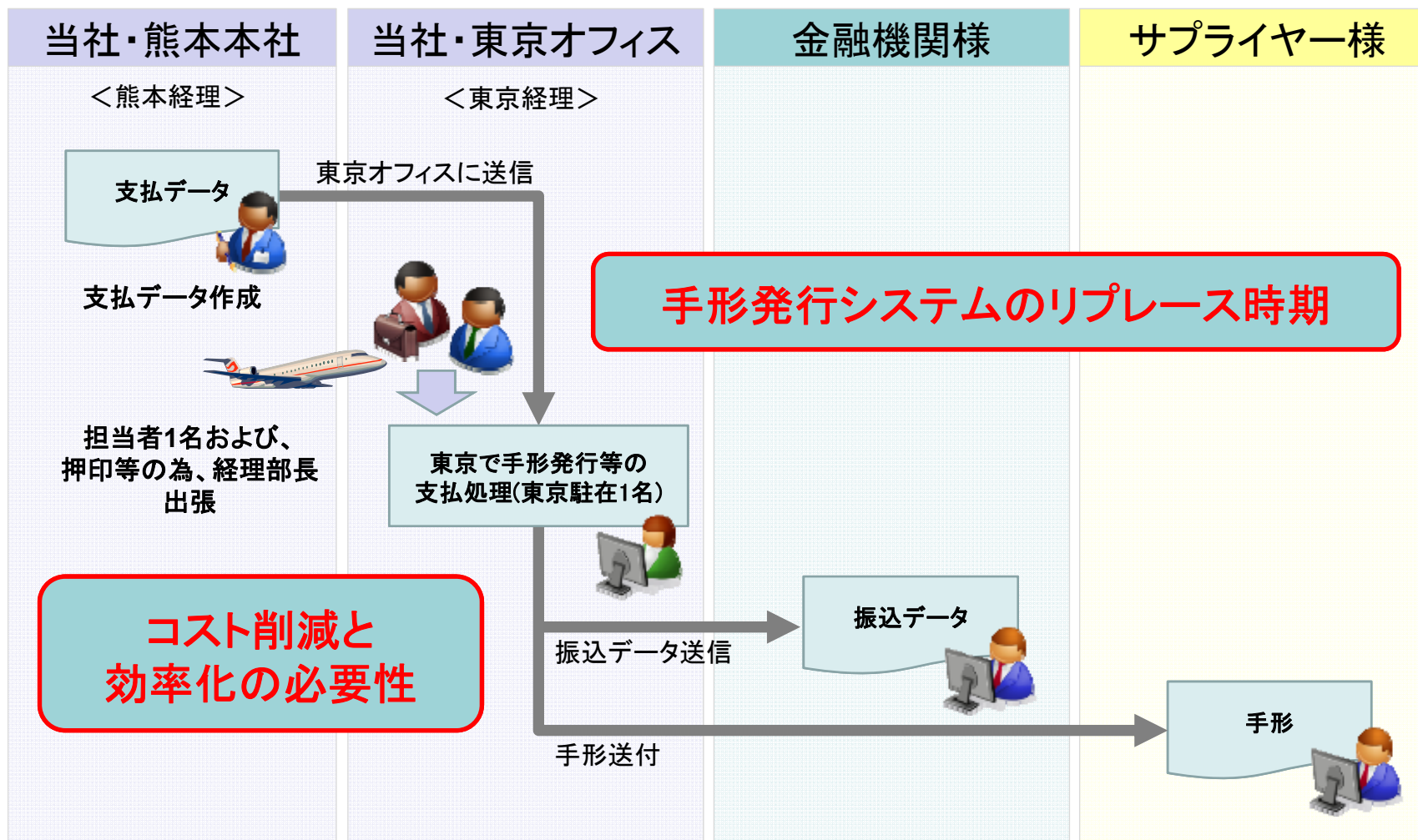
支払金額



- ✓ 現金払い・・・銀行振り込み
- ✓ 手形払い・・・「でんさい」へ移行

## 2. 取引状況

### 従来の支払処理



---

## 3. でんさいの導入理由

---

### 3. でんさいの導入理由

#### 支払企業のメリット(当社)

- ✓ 初期コストが不要
- ✓ ペーパーレスの為、事務負荷(郵送作業等)の軽減
- ✓ 印紙代、出張費の削減

#### 納入企業のメリット(サプライヤー様)

- ✓ 紛失・盗難リスクの回避
- ✓ 期日になれば自動的に入金されるので管理の軽減
- ✓ 必要金額のみの譲渡・割引が可能
- ✓ 収入印紙、郵送費の削減

---

## 4. 導入までの取り組み

---

## 4. 導入までの取り組み

### 導入までの取り組み

2007年12月	一括信託やファクタリングの手形レス検討の開始
2012年 2月	「でんさい」導入のメリットについての検討、導入の決定
でんさいのリリース延期	
2013年 1月	調達本部との打合せ開始 ・説明会開催時期、内容 ・サプライヤー様への対応
3月	説明会開催の案内状発送
4月	説明会開催 熊本市2回、宇都宮市、野洲市(滋賀県) 肥後銀行様、三井住友銀行様のご協力
6月	平田機工 「でんさい」開始
7月	手形発行を外部委託、社内での手形発行業務はなくなる
8月	タイハイテクノス(子会社) 「でんさい」開始

## 4. 導入までの取り組み

---

### 新聞記事のご紹介

でんさい 導入の当社の取り組みが、新聞記事に掲載されました



---

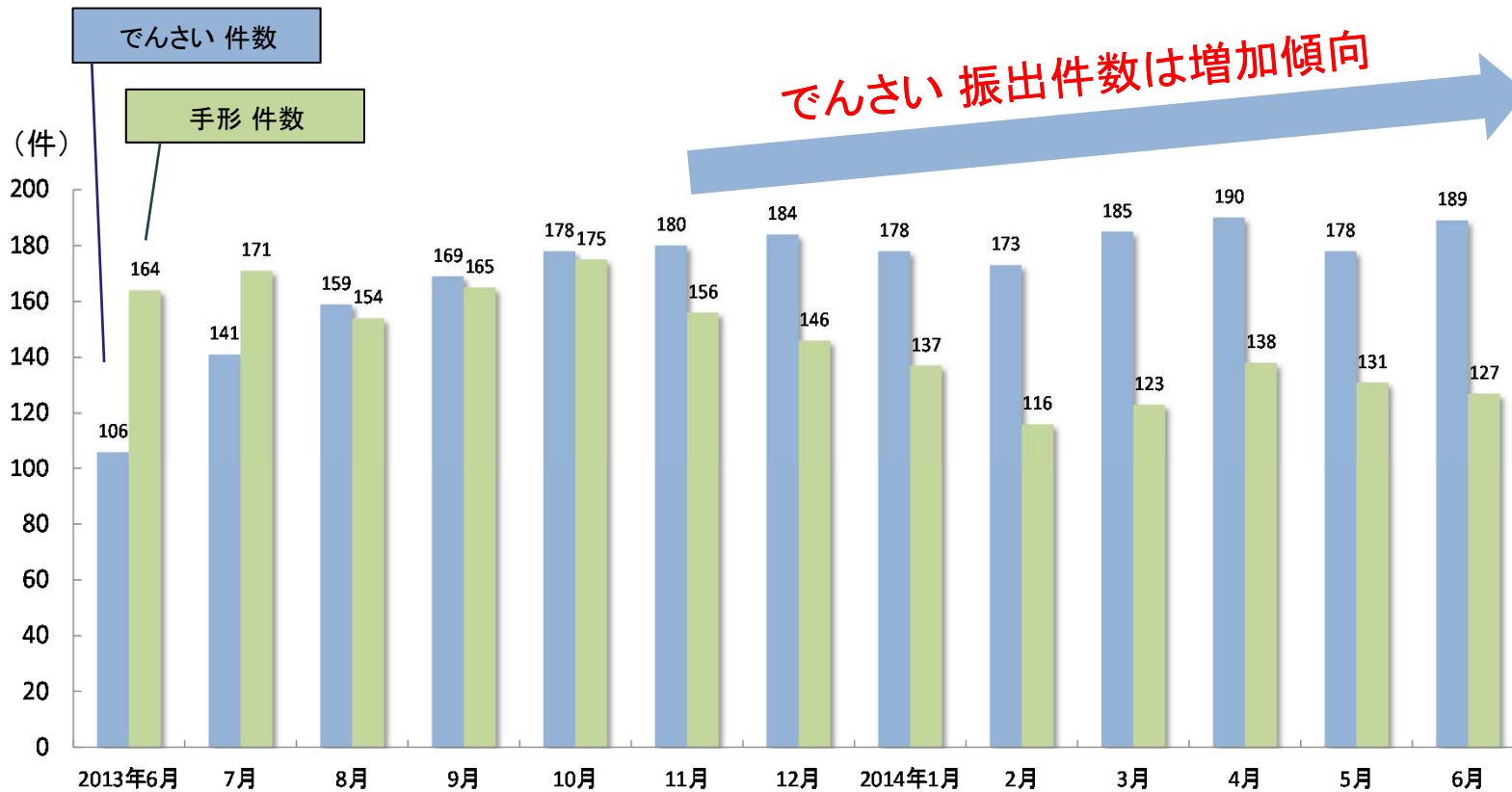
## 5. 導入後1年間の活動

---

## 5. 導入後1年間の活動

### でんさい 振出件数推移

2013年6月～2014年6月 振出件数推移



## 5. 導入後1年間の活動

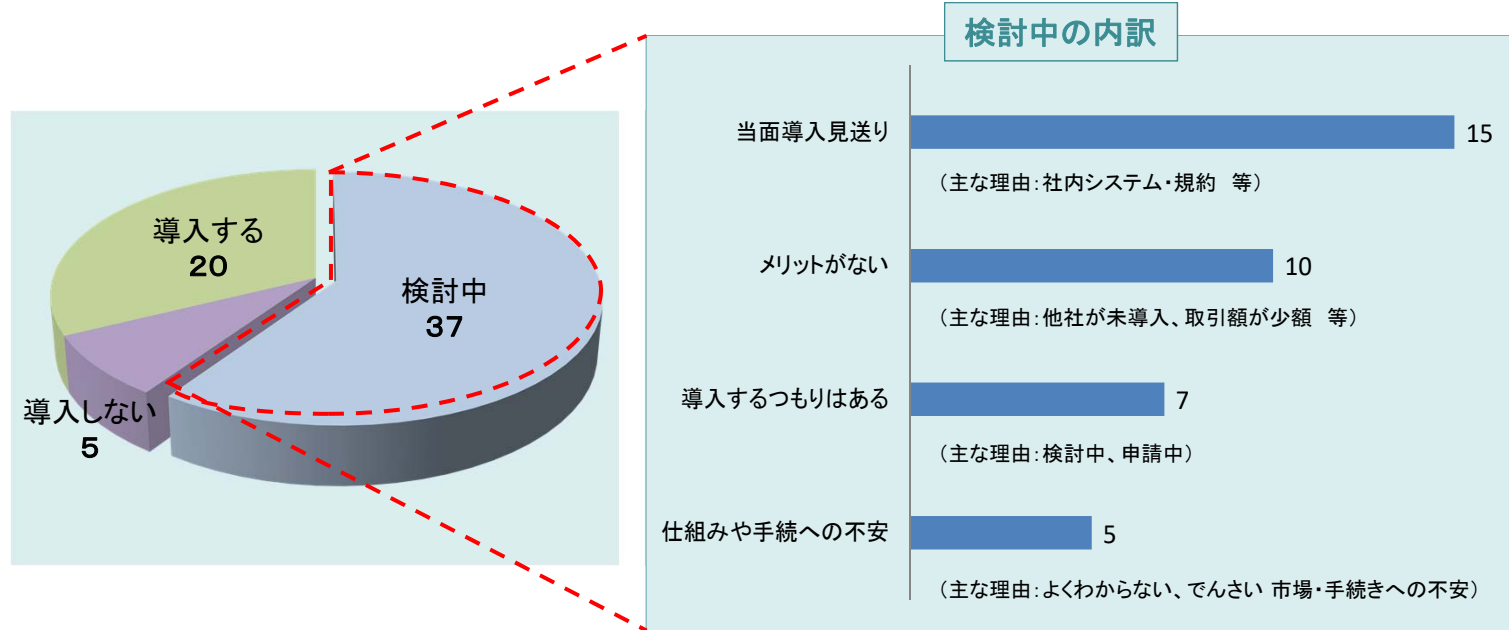
### でんさい 導入推進の活動

✓ サプライヤーミーティング時のチラシ配布

✓ 手形発送時の送り状への でんさい協力要請記載

✓ 未導入先へのアンケート調査62社

当社調達本部の協力のもと、サプライヤー様62社を対象として2013年9月に実施



## 5. 導入後1年間の活動

### 導入時に苦労した点

- ✓ 説明会開催への負担
- ✓ 思う様にサプライヤー様からの同意が得られない
  - その理由として…
  - ・インフラが未整備である
  - ・取引先がでんさいをしていない
  - ・会社の入金システム上、難しい 等
- ✓ 会計システムの変更
- ✓ 取引先利用番号・口座の登録・照会
- ✓ お取引先からの問合せ対応

---

## 6. 導入後2年目の活動

---

## 6. 導入後2年目の活動

### 推進活動記録(1)

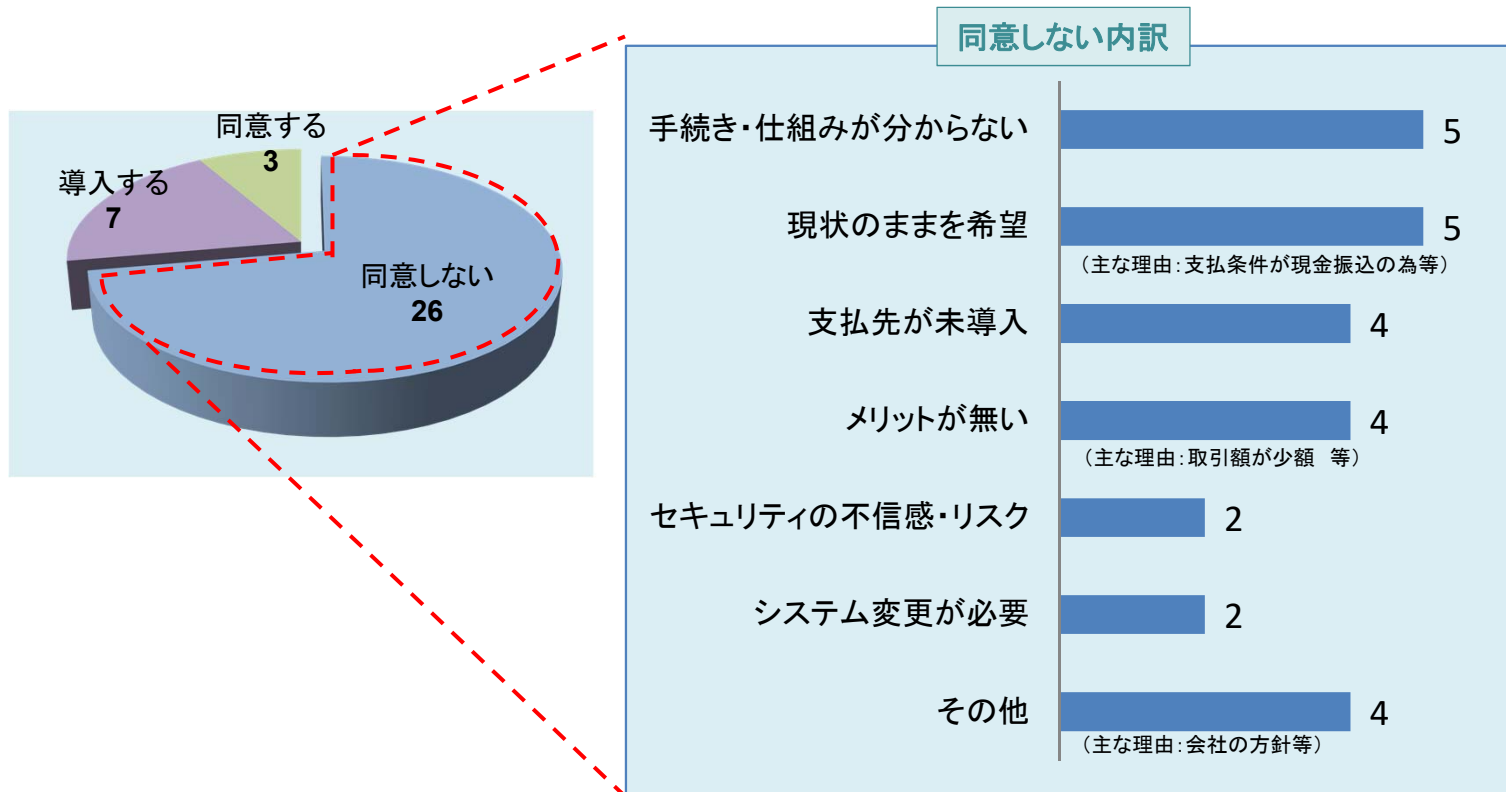
	調達本部	経理部
2014年7月		福岡セミナー発表
8月		関東・関西へ推進の依頼
10月	大口取引先へ個別に依頼	
2015年4月	でんさい推進プロジェクト発足 定例ミーティング開始（27日） 個別のヒアリング実施	個別のヒアリング実施
5月	サプライヤーミーティングでの でんさい導入のお願い	
6月	手形送付先 約200社に でんさいの要請	配布用の文書作成
7月	第2回取引先アンケート実施	※その他、経理部では 毎月支払日にFAXで 「でんさい」導入の要請を実施中

## 6. 導入後2年目の活動

### 2回目のアンケート結果

#### ✓ 未導入先へのアンケート調査36社

当社調達本部の協力のもと、サプライヤー様36社を対象として2015年7月に実施



## 6. 導入後2年目の活動

### 処理時間の対比



- ✓ 約3日間の時間短縮が可能
- ✓ でんさいは、支払日当日の15時までに取引銀行へデータ送信すればよい  
また、支払後の後処理が無い
- ✓ スケジュールにゆとりができ、作業時間も大幅な短縮・効率化が可能となる



---

## 7. 手形「0」へ向けての活動

---

## 7. 手形「0」へ向けての活動

### 推進活動記録(2)

	調達本部	経理部
2015年10月		でんさいネット主催 大阪セミナー講演
11月	手形支払先の中から 主要取引先をリストアップ <sup>o</sup> 160社 担当者を割り振り 個別にアプローチ/条件変更	
2016年4月	<b>熊本地震 発生</b> 震災復興支援として、支払条件の緩和 でんさい→現金振込へ 2016年6月支払～現在継続中	

## 7. 手形「0」へ向けての活動

### リスク回避の事例紹介

#### ◆ でんさい導入による、手形郵送遅延リスクの回避

震災直後は通行止や営業所の機能停止等で郵送物が一時配達不可



✓ 益城・西原方面のサプライヤー様は

**でんさいに切り替えていたことで支払遅延は発生しませんでした**

#### ◆ 事件・事故による、手形紛失リスクの回避

✓ 福岡の取引先に高額発注

✓ 同時期に、福岡で3億8千万円の路上強奪事件が発生



(平成29年4月20日)

✓ 手形を現金化する際、**銀行への手形持ち込みによる紛失の恐れ**がさらに高まった、とのことで、**でんさいへの移行を決断**

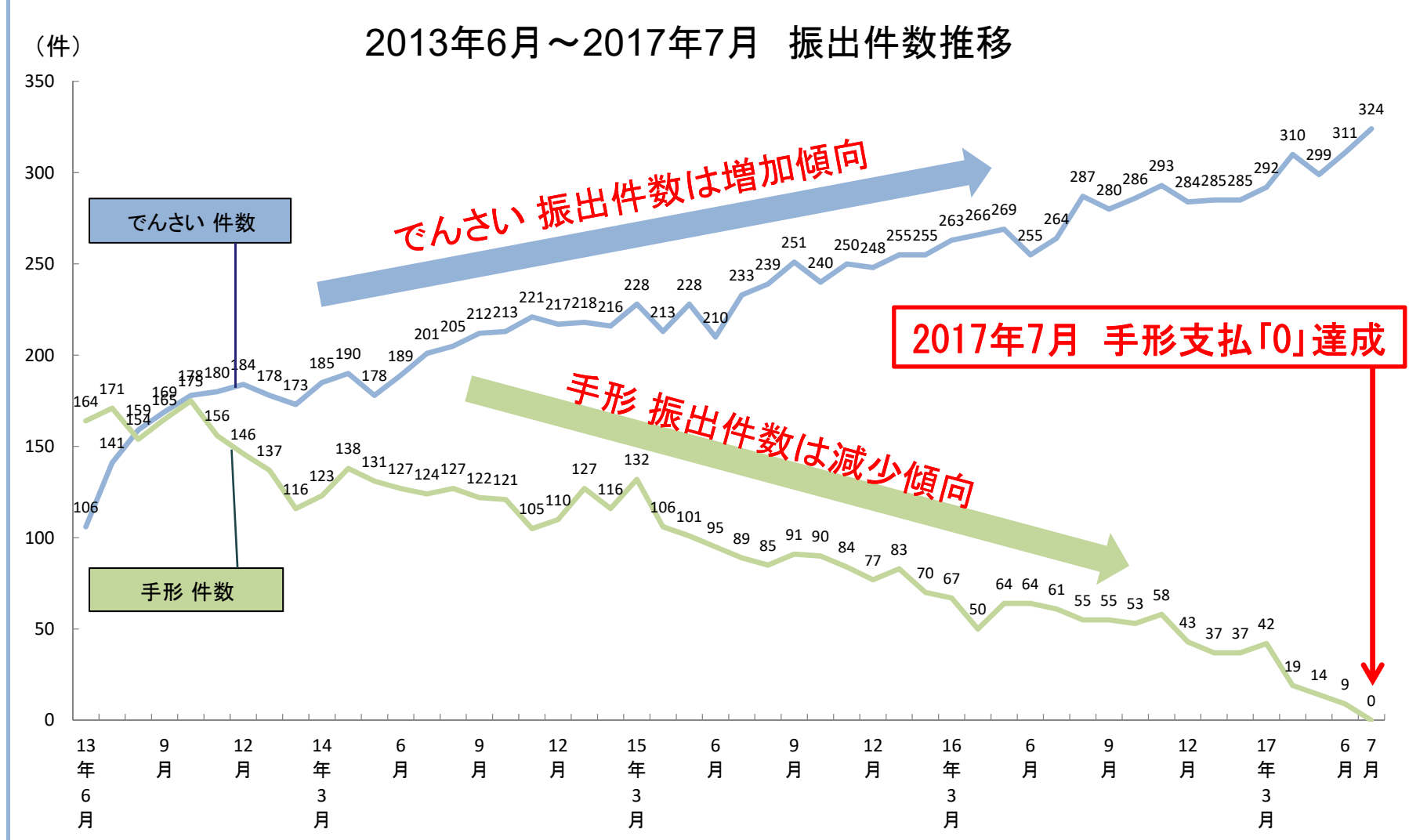
## 7. 手形「0」へ向けての活動

### 推進活動記録(3)

	調達本部	経理部
2016年7月	<p>手形支払先をリストアップ<sup>o</sup> 112社 担当者を割り振り個別にアプ ローチ/条件変更</p> <p>個別面談や会社訪問</p>	<p>サポート (TEL・個別資料作成 ・面談ヒアリング・メール 等)</p>
11月		<p>でんさい導入検討の企業様へ アドバイザー</p>
2017年4月	<p>手形支払先 残り 21社 担当者を割り振り個別にアプ ローチ/条件変更</p> <p>個別面談や会社訪問</p>	<p>サポート (TEL・個別資料作成 ・面談ヒアリング・メール 等)</p>
7月	<p><b>手形支払「0」 達成</b></p>	

# 7. 手形「0」へ向けての活動

## でんさい導入からの振出件数推移



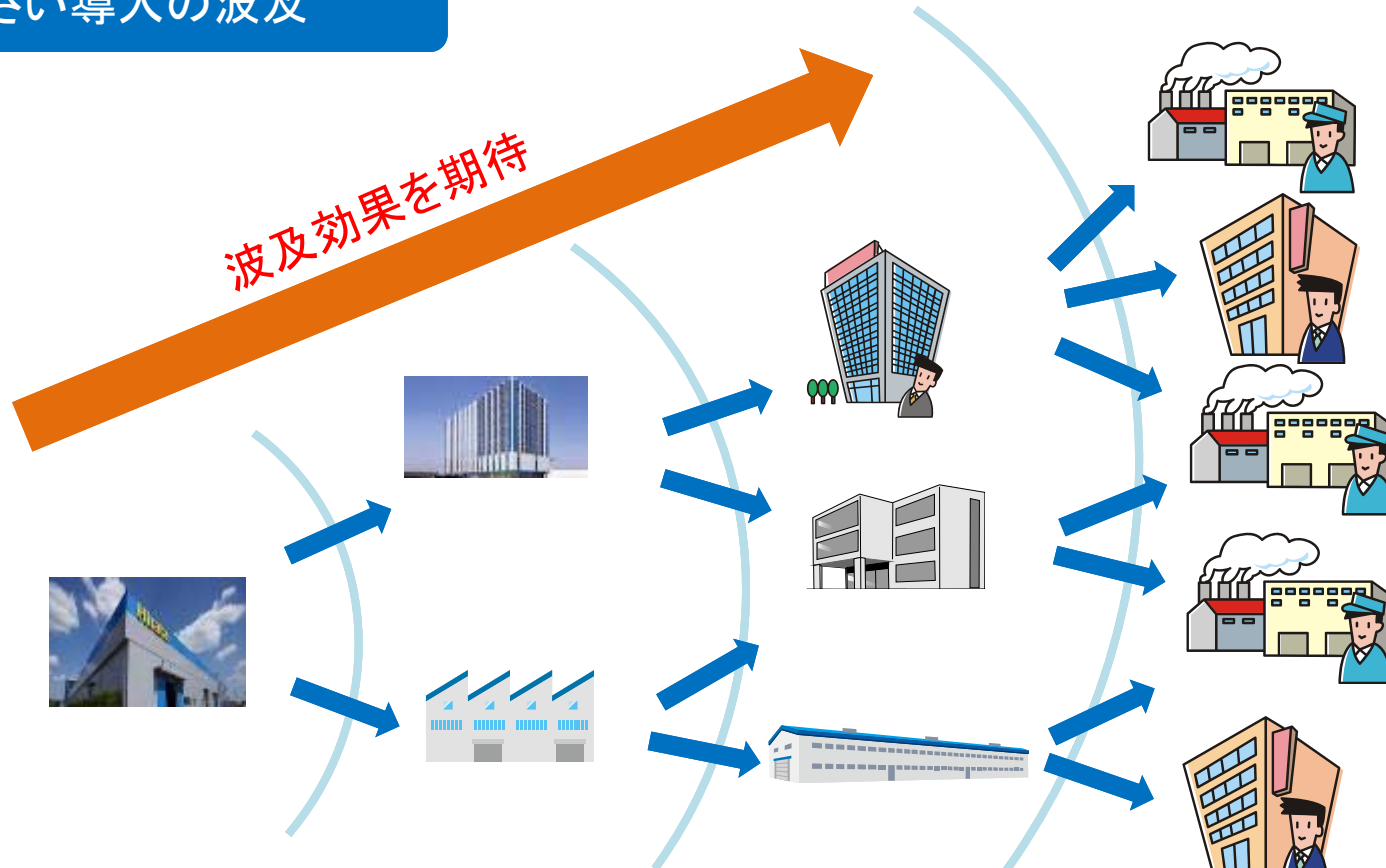
---

## 8. 今後の展望

---

## 8. 今後の展望

### でんさい導入の波及



- ✓ 取引先へでんさいが導入され、取引先がでんさいによるメリットを享受
- ✓ 次の取引先へでんさいが導入されることを期待

---

御清聴有難うございました

平田機工株式会社  
経理部