

でんさい利用企業からの事例紹介

 三協立山株式会社

2017年11月6日

目次

1. 企業概要
2. 事業紹介
3. でんさい導入の理由
4. でんさい導入に向けた取り組み
5. でんさい導入前の支払方法
6. でんさい導入スケジュール
7. でんさい導入による効果
8. 今後の課題と対応

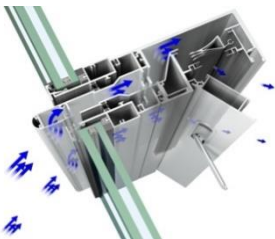
1. 企業概要

- ・商号 三協立山株式会社
- ・本社住所 富山県高岡市早川70
- ・事業内容
 - ①ビル用建材・住宅用建材・エクステリア建材の開発・製造・販売
アルミニウムおよびその他金属の圧延加工品の製造・販売
 - ②アルミニウムおよびマグネシウムの鋳造・押出・加工ならびに
その販売
 - ③店舗用汎用陳列什器の販売、規格看板・その他看板の製造・
販売
店舗および関連設備のメンテナンス
- ・連結売上高 3,208億円（平成29年5月期実績）
- ・連結従業員数 11,373名（平成29年5月31日現在）

2. 事業紹介

建材事業

ビル用サッシ



カーテンウォール



住宅用サッシ



玄関ドア



カーポート



など

マテリアル事業

鉄道車両部品



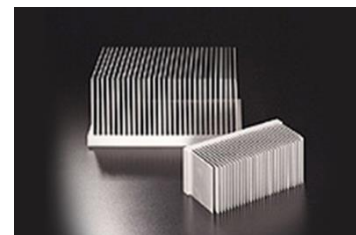
リヤードア



搬送パレット



ヒートシンク



など

商業施設事業

店舗用什器



レジカウンター



ファサードサイン



ポール看板



など

3. でんさい導入の理由

得意先からでんさいの受取は既にも実施しており、
利便性については認識していた

手形発行業務に毎回大きく人員が割かれており、
業務効率向上、コスト削減を目的にでんさい支払を検討。
認知度、導入率などを見ながら検討を続けてきた



でんさいのサービス開始後、徐々に普及が広まり、
切り替えにより大きな効果が見込めると判断。
本格的にでんさい支払の検討を開始した

4. でんさい導入に向けた取り組み

支払件数が多いため、一斉に変更せず段階的に導入することとし、20日分の決済についてでんさい支払を実施することで検討を開始。

支払日	内容
10日	外注費
15日	経費
20日	買掛金・経費
月末	買掛金・経費

この支払に
でんさいを導入

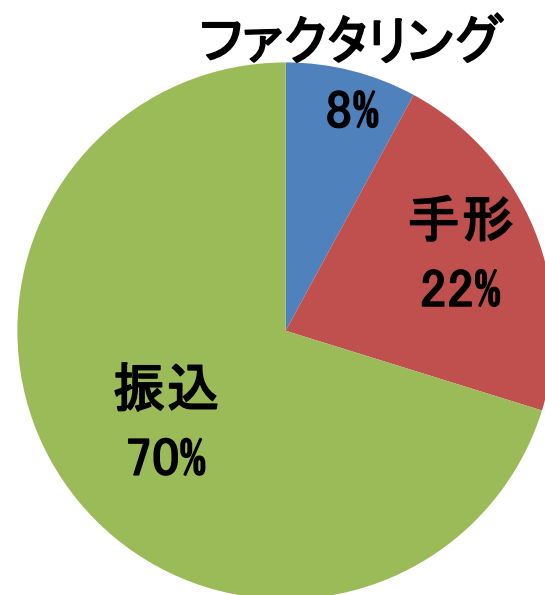
5. でんさい導入前の支払方法

20日支払における支払件数

(平成28年7～9月 3ヶ月平均)

ファクタリング支払	220 件
手形支払	620 件
振込支払	1,980 件
合計	2,820 件

支払件数シェア



手形発行に関連する業務量

①事前準備等	1 工数
②発行	0.5 工数
③チェック	1 工数
④郵送準備	1.5 工数
⑤領収書整理	3 工数
合計	7 工数

6. でんさい導入スケジュール

実施月 (平成28年)	実施内容
5月	社内説明
6月	案内文、口座登録書送付および取引先への案内
6月～7月	取引先からの口座登録書の回収、問い合わせ対応
7月～8月	社内システムテスト 等
9月	支払方法のマスタ変更、銀行とのデータ伝送テスト
10月20日	1回目の「でんさい」発生(支払)

7. でんさい導入による効果(1)

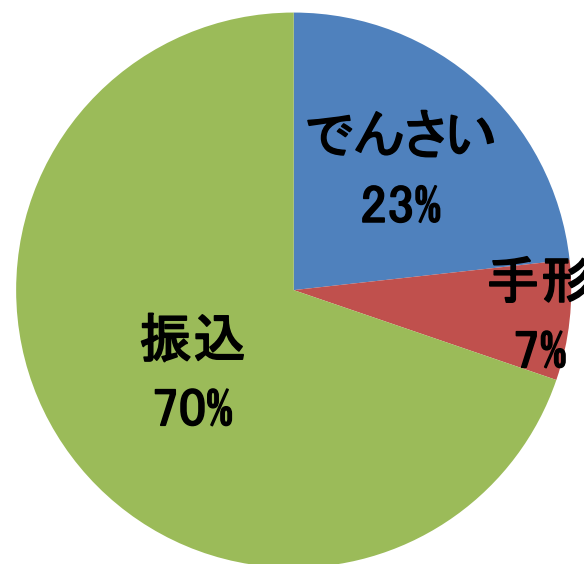
20日支払における支払件数

(平成28年10月20日実績)

でんさい支払	700 件
手形支払	210 件
振込支払	2,090 件
合計	3,000 件

△約400件

支払件数シェア



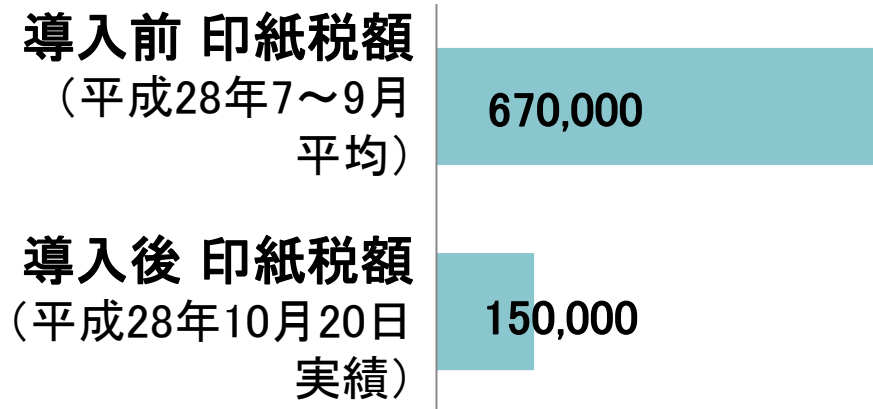
手形発行に関連する業務量

①事前準備等	0.1 工数
②発行	0.1 工数
③チェック	0.2 工数
④郵送準備	0.3 工数
⑤領収書整理	0.2 工数
合計	0.9 工数

△6.1工数

7. でんさい導入による効果(2)

印紙税の削減



1ヶ月で52万円削減
⇒ 年間で約620万円
費用削減

作業量や印紙税の減少による
確実なコスト削減効果があった

8. 今後の課題と対応

手形支払の解消

「インターネットバンキングを利用していない」

「手形譲渡先がでんさいを利用できない」

などを理由として、手形支払先が残っている状況。

今後の対応

各企業様へ定期的に案内状を送るなど、継続して導入をお願いしていく。

また企業訪問を行う中で、**でんさいの認知度・理解度が今一つ**と感じる。

関係機関には、より一層の普及活動をお願いしたい。

将来的には100%手形レスを実現し、
更なるコスト削減、事務効率化を図りたい

ご清聴ありがとうございました。