でんさい利用企業の事例紹介



目次



- 1. 企業概要
- 2. 施工実績
- 3. でんさい導入のきっかけ
- 4. でんさい導入スケジュール
- 5. でんさい導入効果(手形の削減)
- 6. でんさい導入効果(作業量・リスク)
- 7. でんさい導入効果(コスト・その他)
- 8. でんさい導入時の課題と対応①
- 9. でんさい導入時の課題と対応②
- 10. 最後に

1.企業概要



•商号 宅島建設株式会社

·所在地 雲仙市小浜町南本町7番地22

•代表者 代表取締役 宅島 寿孝

·設立 1951年3月26日

·資本金 9,000万円

・売上高 44億円 < 平成30年5月期実績 >

·従業員数 91名

·事業内容 総合建設業、一級建築士事務所、不動産賃貸業、宅地建物取引業

・取引銀行 十八銀行、日本政策金融公庫、西日本シティ銀行、商工中金

• 支店 長崎支店、島原支店

·営業所 諫早営業所、南島原営業所



2.施工実績



● 施工実績



タワーシティ長崎新築工事



ハウステンボスヒルズ新築工事



ろう学校移転改築寄 宿舎棟建設工事



石合川火山砂防工事 (1号えん提工)



国道251号橋梁整備工事



雲仙市個人住宅建築

3.でんさい導入のきっかけ



でんさいの利用が全国各地で広まっているとの情報を経営陣が入手

<u>経営陣がトップダウンで</u> でんさい導入を指示

導入に向け

☑担当部署(管理部)が金融機関から説明を聞いたうえで、社内態勢を整備 ☑「お取引先説明サービス」(※)や取引先説明会を利用し、社外調整を実施 (※)取引先に対するでんさいの説明を、取引先が希望する金融機関に行わせるサービス

4.でんさい導入スケジュール



● トップダウンで指示が下りてきたため、検討開始から正式決定までが早かった。

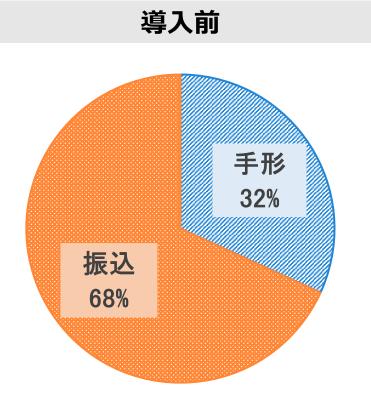
時期	概要	
2017年1月	経営陣からでんさい導入の指示	
2017年2月	金融機関からでんさい導入の説明	
2017年3月	社内検討のうえ、支払手段としてでんさいへの切替を正式決定	
2017年6月~ 2017年8月	・取引先説明会の開催 ・取引先へ案内状・アンケートを送付・回収 (「お取引先説明サービス」の利用や希望金融機関を併せて確認)	
2017年10月	会計システムの対応、動作確認	
2018年1月	でんさい利用開始	

5.でんさい導入効果(手形の削減)

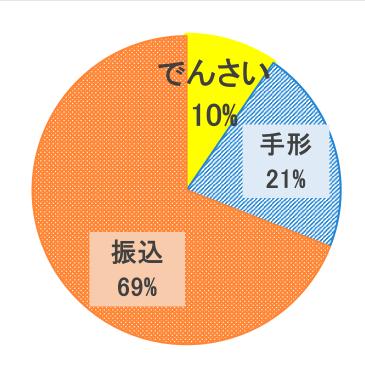


- 支払手形の約1/3をでんさいに移行でき、期待以上の効果を得られた。
- 導入後も支払通知書にでんさいの案内状を毎回添付することで、月1~2件ずつ同意いただける企業が増えている。

支払方法(件数割合·単月)



導入後



6.でんさい導入効果(作業量・リスク)



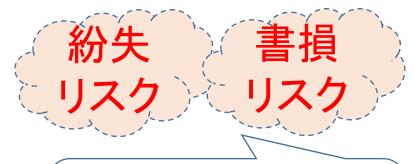
- 1人時間弱の作業量削減を実現。手形からでんさいへの移行が進むにつれて、 作業量はさらに削減。
- 手形は紛失・書損等のリスクを伴うが、でんさいにはそのようなリスクが無いため、 精神的ストレスの軽減にもつながっている。

作業量(単位: 人時間·単月)

	作業量増減
手形	▲0.8人時間(※)
でんさい	+0.2人時間
合計	▲0.6人時間

※人時間・・・作業に要した人数×時間

リスク



精神的ストレス軽減

7.でんさい導入効果(コスト・その他)



- 月15,000円のコスト削減を実現。お金を生み出さない管理部が、でんさい導入により、コスト面で自社に貢献。
- 債権者の取立忘れを気にしなくても良いことと、受領後に自由に分割できる点は、 支払企業・受取企業双方にとってメリット。

コスト(単位:万円・単月)

	コスト増減
手形印紙代	▲1.5万円
合計	▲1.5万円

その他

取立忘れがない

分割ができる

支払企業・受取企業双方にとってメリットあり

8.でんさい導入時の課題と対応①



課題①

手形からでんさいへの切替率をどう高めていくか・・・

(導入当初の対応)

「お取引先説明サービス」(※)の利用と取引先説明会の開催

(※)取引先に対するでんさいの説明を、取引先が 希望する金融機関に行わせるサービス

(導入後の対応)

支払通知書にでんさいの案内状を毎回添付

☞毎月1~2社ずつ受取応諾

<u>導入後も繰り返し案内することで、</u> 切替率は上昇し続けている

9.でんさい導入時の課題と対応②



課題②

会計処理の変更やでんさいの操作に慣れるまでに、時間と労力がかからないか・・・

(会計システムへの対応)

既存の会計システムにでんさいのライセン スを追加 (操作方法の習得) 支払操作を数回しただけで覚えられた

☞システムの動作確認のみ

☞操作自体も簡単

<u>不安を感じる必要がなかったくらい、</u> スムーズに進めることができた

10.最後に



でんさいは、最初はとっつきにくいイメージがあるかもしれませんが、やってみると案外簡単です。

また、でんさいを利用する方が増えると一層便利になるため、地域一丸で進めていくとより効果的です。

働き方改革やペーパーレス化などが言われている今だからこそ・・・

でんさい導入の効果を社内全体でご理解いただき、経営者の方が率先して、でんさい導入を推し進めてください

ご清聴ありがとうございました



TAKUSHIMA 本 社/雲仙市小浜町南本町7-22 TEL.(0957)75-0222