

# でんさい利用企業の事例紹介



**MCC**

株式会社 松阪鉄工所

2018年12月6日

# 1. 会社概要



- **商号** 株式会社松阪鉄工所
- **本社住所** 三重県津市高茶屋小森町 1 8 1 4
- **事業内容**
  - ① 作業工具、配管機器の設計・製作
  - ② 工作機械の設計・製作
- **売上高** 3, 1 5 1 百万円（平成30年8月期実績）
- **従業員数** 1 8 1 名（平成30年11月20日現在）

## 2. 事業紹介

MCC

MCCが製作している主な製品を、簡単にご紹介。

### 工具・機器部門

\* プロ仕様の作業工具や、  
配管機器の設計・製作



\* 鉄の線やケーブル等を切る、曲げる  
\* パイプを切る など



MCC

### 精機部門

\* 自動車部品などの加工をする  
ための、工作機械の設計・製作



### 3. でんさい導入の理由

- でんさいネットの開業当時、取引先の銀行担当者様より、でんさいがスタートしている旨の説明をいただいた。
- でんさいの仕組みをはじめて知り、検討のためでんさい導入セミナーへの参加も実施した。



- でんさいサービス普及により、手形取引が電子化され、面倒な管理等が無くなることで大きな効果が見込めると判断。
- また、当時はインターネットバンキングにも加入しておらず、この機会にと同時に検討を開始した。

## 4. でんさい導入に向けた取り組み

- 対象を、一番効果が高い「買掛金の取引先」に絞ってでんさい支払いを実施する検討を開始。
- また、弊社の部門毎の年度計画の取り組みの一環として、取り組みを開始することとした。

支払日	内容
10日	買掛金(振込み、手形発送)
15日	買掛金(手形決済日)
20日	買掛金(締め日)
月末	買掛金(振込み)

登録件数(約400件)の  
買掛金全般について、  
でんさいを導入

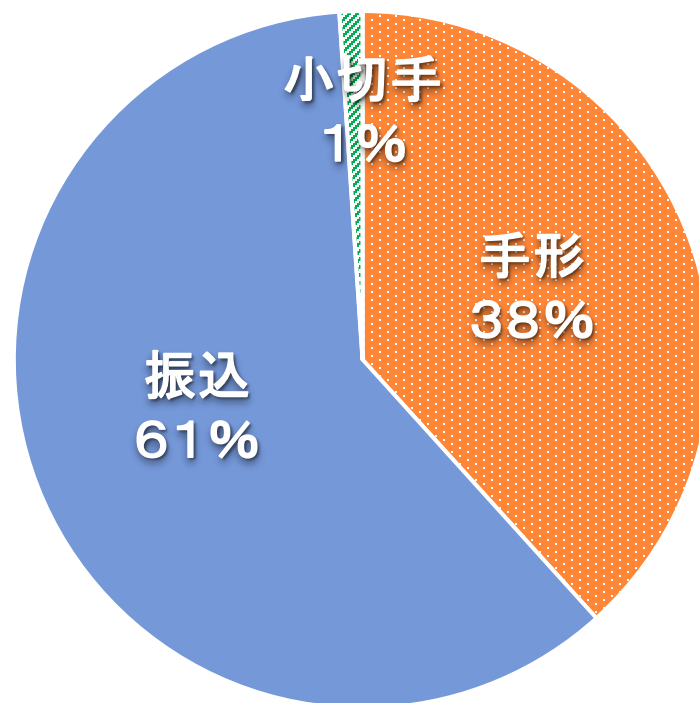
# 5. でんさい導入前の支払方法

## 期日支払の件数

(平成24年9月～平成25年8月 月平均)

支払方法	件数
● 手形支払	72 件
● 振込支払	114 件
● 小切手支払	2 件
合計	188 件

## 支払件数シェア



# 6. でんさい導入スケジュール

実施月 (平成25年)	実施内容
1月	金融機関からの説明、セミナー参加
2月	社内の検討(メリット試算、業務フロー等)
4月	でんさい導入の意思決定(社内稟議)
5月	社内インターネットバンキング導入
7月～	案内文(アンケート)、口座登録書送付および取引先への案内
9月	でんさいによる支払いの開始
9月～	アンケート回答に対して、取引先へのフォロー継続

# 7. アンケートでのご意見

- まず、「**でんさい**」が何かわからない、からスタート。
- インターネットバンキングを導入していない、する必要がない。
- 手形の方が管理しやすくて便利。
- 少しの手形のためにインターネットバンキングに加入するのはもったいないと銀行の窓口で言われたので導入を見直した。
- 営業所なので本社から指示がないのでわからない。
- 手形の取引が少ないため、わざわざ電子化して管理する必要はない。
- でんさい以外で管理しているので必要ない。

当時は、でんさいの認知度が低いため上記のご意見が大半。  
⇒ 応諾いただいた先から**少しずつ**でんさいに移行していった。



## 8. 苦勞した点

### 導入当初は…

- 年度計画の一環として取り組んだので、1年以内に結果が出せるかどうか非常に不安であった。
- 1年後には8%の増税が迫っていたので、早く取り組む必要があった。
- インターネットバンキングを導入していなかったため、ノウハウがなく、セキュリティ等にも不安があった。
- でんさいネットが開業したばかりで、こちらも勉強不足なのに、取引先に導入を進めるための説明をする必要があった。

### 最近…

- **特に問題なく利用できている**。一方、でんさいの他に、メガバンクの電手決済サービスでの取引(受取利用のみ)も増えているが、でんさいとは互換性がないのが悩み。

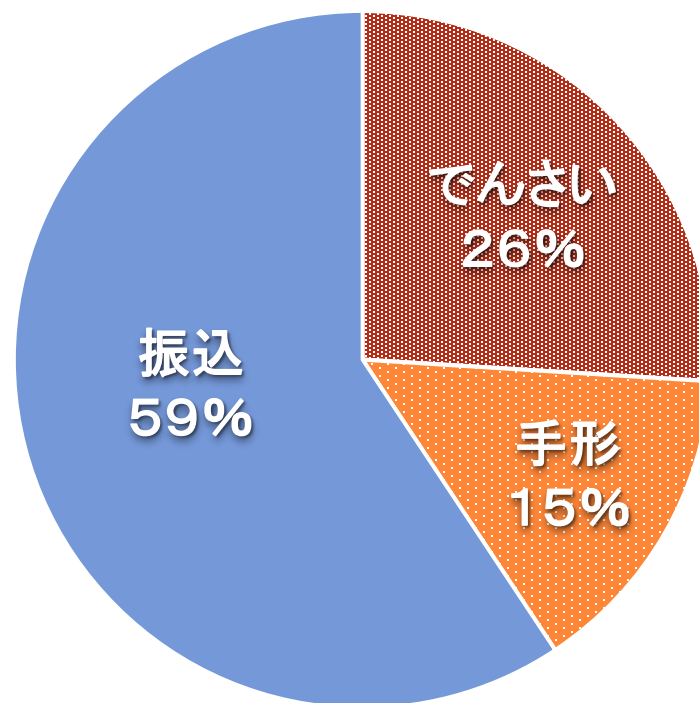
# 9. でんさい導入による効果

## 期日支払における件数

(平成29年9月～平成30年8月 月平均)

支払方法	件数
● でんさい支払	46 件
● 手形支払	26 件
● 振込支払	105 件
合計	177 件

## 支払件数シェア



⇒手形がすべて無くなったわけではないが、手形発行・管理等の事務作業が格段に減って**効率化することができた。**

# 10. 今後の課題と対応

## ★ 手形支払の解消

「インターネットバンキングを導入していない」

「社内システムが対応できていない」

「本社が対応できていない」

など、以前確認した理由で**手形支払先が残っている**状況。

## ☆ 今後の対応

- でんさいネットのサービス開始から5年以上経過し、以前よりも認知度が高まっていると考えており、改めて以前の情報を元に、**案内状の送付等で導入のお願いをしていく**予定。
- 電手も普及しているなか、今後、**でんさい**をより積極的に利用していくため、関係機関には、より一層の普及活動をお願いしたい。

ご清聴ありがとうございました。

