

三菱鉛筆株式会社

「でんさい」導入の取組について

2019年5月14日(火)



1. 企業概要
2. 事業紹介
3. でんさい導入の背景
4. でんさい導入スケジュール
5. でんさい導入による効果
6. でんさい導入後のメリット・デメリット
7. 導入を検討している企業様へのメッセージ

1.企業概要

会社名：三菱鉛筆株式会社

所在地：東京都品川区東大井5丁目23番37号

創 業：1887年（明治20年）

事 業：筆記具、周辺文具、OA関連商品等の開発・製造・販売

売上高：624億円（連結：2018年12月期）

**社員数： 572名（単体）
3,212名（連結）**

事業所：本社・横浜・群馬・山形

子会社：国内・海外に40社超

（本社社屋）



2.事業紹介 ～筆記具～

uni MITSUBISHI PENCIL



ユニは今年で誕生から60年。

ユニは黒く濃くなめらかに書ける鉛筆の名作。
深みのある黒色と丈夫な芯の両立を実現した
三菱鉛筆を代表するロングセラーです。



2.事業紹介 ～筆記具 ご参考～



お気に入りボールペン 第8回 OKB48 選抜総選挙

【投票期間】

2018年10月1日（月）～12月31日（月）※終了しました

【第8回OKB48選抜総選挙】結果発表（2018/10/1～12/31）

総投票数 2243票（握手会投票1186票、Web投票1057票）

1位 三菱鉛筆 ジェットストリーム スタンダード（1919ポイント）
（油性・150円＋税／第1回：1位・第2回：1位・第3回：1位・第4回：1位・第5回：1位・第6回：1位・第7回：1位）



2位 ゼブラ サラサクリップ（1184ポイント）
（ゲル・100円＋税／第1回：5位・第2回：5位・第3回：6位・第4回：3位・第5回：3位・第6回：3位・第7回：2位）



3位 ペンてる エナージェルインフリー（942ポイント）
（ゲル・200円＋税／★新メンバー）



おかげさまで
8連覇！

2.事業紹介 ～新規事業～

分散加工

(インク技術)

焼成加工

(鉛筆・シャープ芯技術)

三菱鉛筆の
新規事業

精密加工

(ボールペン先加工技術)

容器設計

(筆記具設計技術)

肌に描くのが楽しくなる、
なめらかな描き心地。

アイライナー/アイブロウ

発色と耐水性に優れたリキッドアイライナーを中心としたペンタイプの製品です。

内容液・芯を含む完成品でご提供しています。

※容器のみのご提供は行っておりません。



気になる部分に、気づいたときに。
ひと塗りで簡単に白髪をカバー。

白髪隠し

サインペンの技術から生まれた白髪隠し。

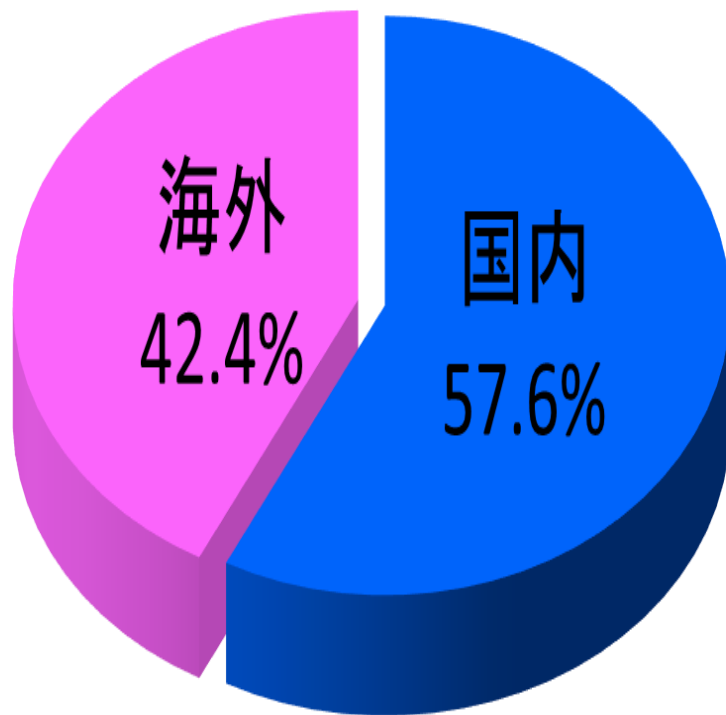
使用するたび染まる累積染毛料と、シャンプーで洗い流せる一時着色料の
2種類をご用意しています。液を充填した完成品でご提供しています。

※容器のみのご提供は行っておりません。



2.事業紹介 ～売上構成～

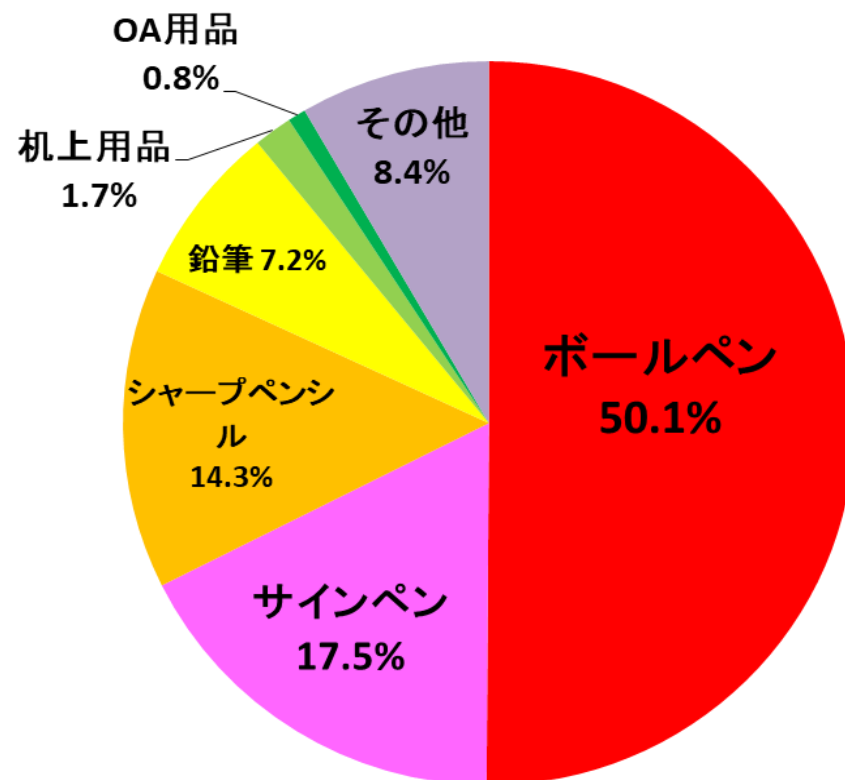
国内・海外売上構成比（2018年）



uni MITSUBISHI PENCIL



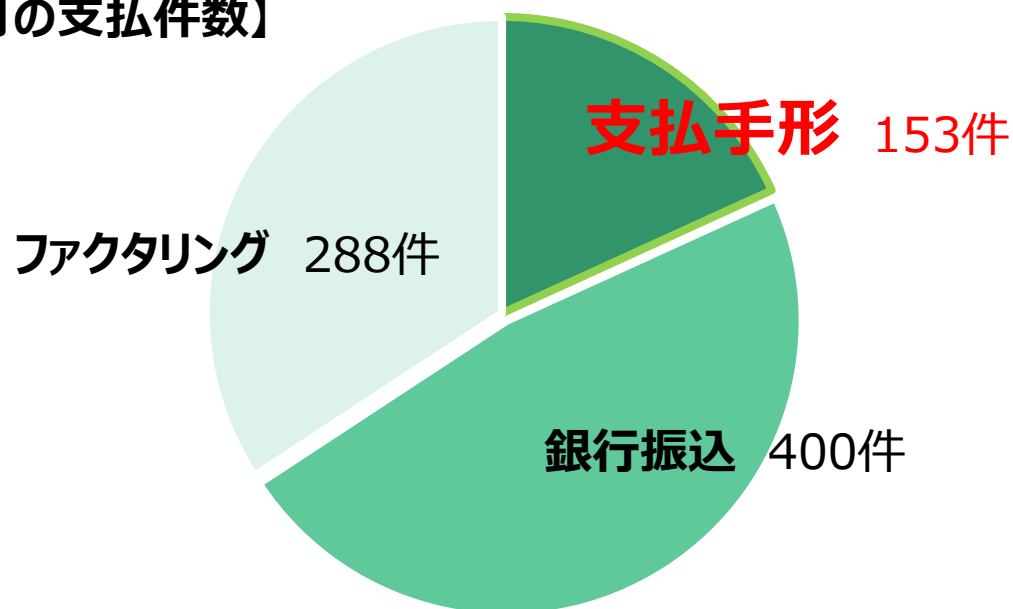
主要製品別売上構成比（2018年）



三菱鉛筆の支払方法

- ・基本的に、毎月20日締→翌月15日支払日
- ・支払手形／一括ファクタリング／銀行振込 の3種類
- ・手形と一括ファクタリングは、支払金額によって
90日、120日の支払サイト

【ある月の支払件数】



3.でんさい導入の背景

【5年程前…】

電子債権の普及にともない、ファクタリング支払・手形支払からでんさい支払への切替を検討するも、、

- ・取引先がすんなりでんさいに対応いただけるかという不安
 - ・ファクタリング支払・手形支払・銀行振込に加え、でんさい支払を追加することによる
支払業務の工数増になるのではという不安
 - ・下請法の観点から、取引先に不利益な条件となることがないかという懸念
- があり、一旦は見送りの判断。世間の動向をみながらも、毎月の手形作成事務はそのまま継続した。

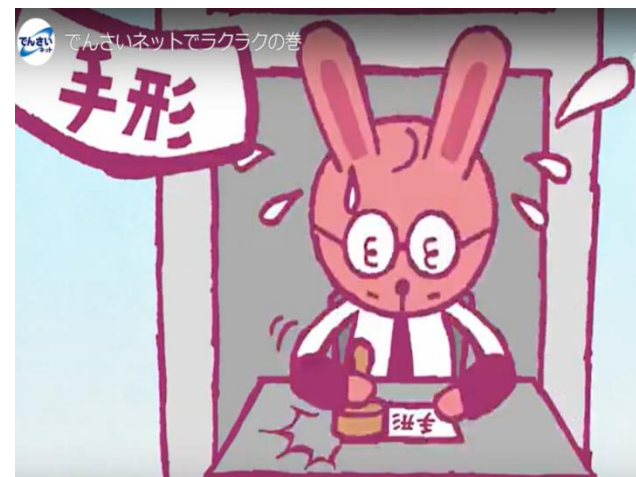
毎月約130~
150枚の
手形発行！

手形1枚ごとに

- ・印字作成、印紙貼り、押印
- ・返信用封筒の管理
- ・返送領収証の整理保管
- ・手形台帳管理
- ・郵送手続き

*ミスは厳禁！

*担当者の負担も大きい！



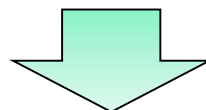
3.でんさい導入の背景

【1 年程前】

弊社においても

- ・【働き方改革】の波
- ・【間接業務効率化】の声の高まり
- ・【経理業務の電子化、自動化】の流れ

を受け、でんさい支払の導入について、再度検討に着手



当初、手形とファクタリングのすべてをでんさいに切り替えることを目標としていたが、

- ・実現しやすいところから
- ・段階を踏んでもいい
- ・まずは早期実現を目指してやってみる

と判断し、**支払手形をでんさいに切り替える**ことに絞って、具体的な検討へ

4.でんさい導入のスケジュール

時 期	内 容
平成30年 5月	金融機関から「でんさい」支払の提案（情報収集） 社内で検討開始（費用・工数等試算、業務フロー確認、他）
平成30年 8月	でんさい支払導入の決定（社内決定）
平成30年11月	でんさいアンケート開始（月初発送、月末締切）
平成31年 1月	金融機関提供一括請求用ツール「一括請求assist」を導入、運用ステップの確認
平成31年 3月	でんさい支払の利用開始

なんと！
7割超の取引先から
応諾！

（回答結果）
取引先様 450先発送
うち切替可 350先（77%）

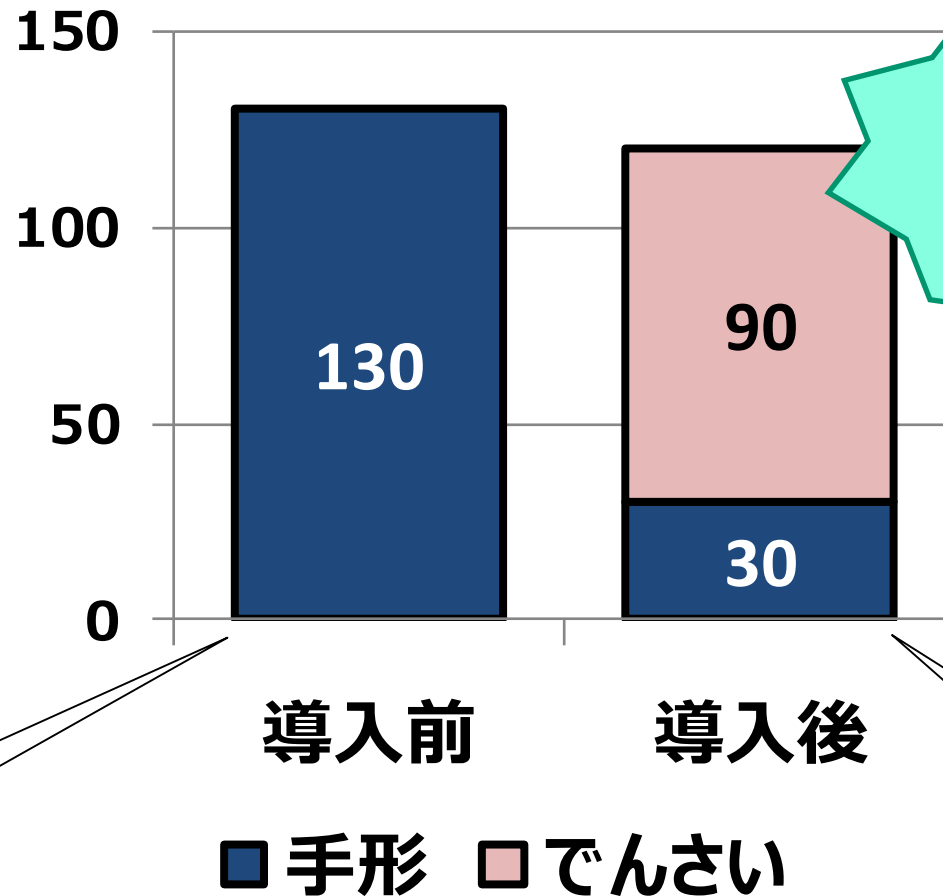
【切替率向上にあたっての工夫】

- ・案内状において、手形からでんさいに【**全面移行する旨を明記**】した。
- ・発送から一週間で約80先から回答があり、そのほとんどは切替可であった。
- ・その後、未回答先に対して切替を促すため【**電話ローラー作戦**】を実施

5.でんさい導入による効果

手形・でんさい支払状況（月次）

（枚数）

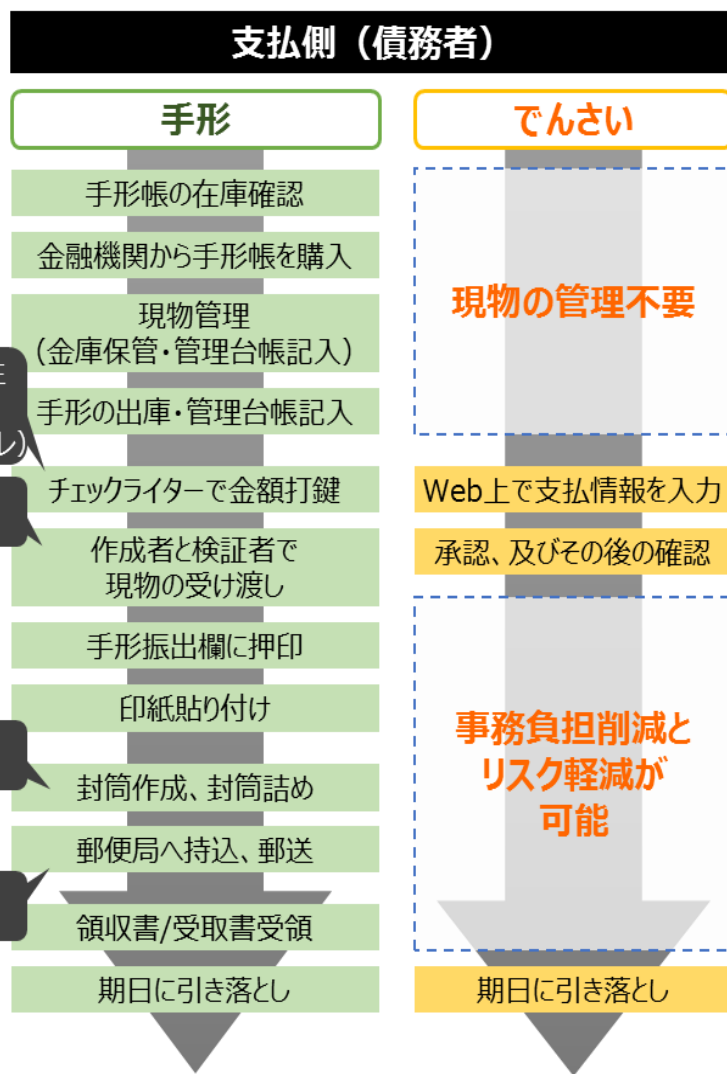


なんと90社の支払を「でんさい」に切替成功！

2019年
2月支払実績

2019年
3月支払実績

削減効果（支払側・工数削減）



〈作成〉

金額打鍵

↓ 今までの工数

(約3時間)

管理職押印

(約2時間)

封筒管理～封入

(約5時間)

〈発送〉

郵便局持込

(約1時間)

〈受領〉

領収書管理

(約2時間)

封筒送付依頼

(約1時間)

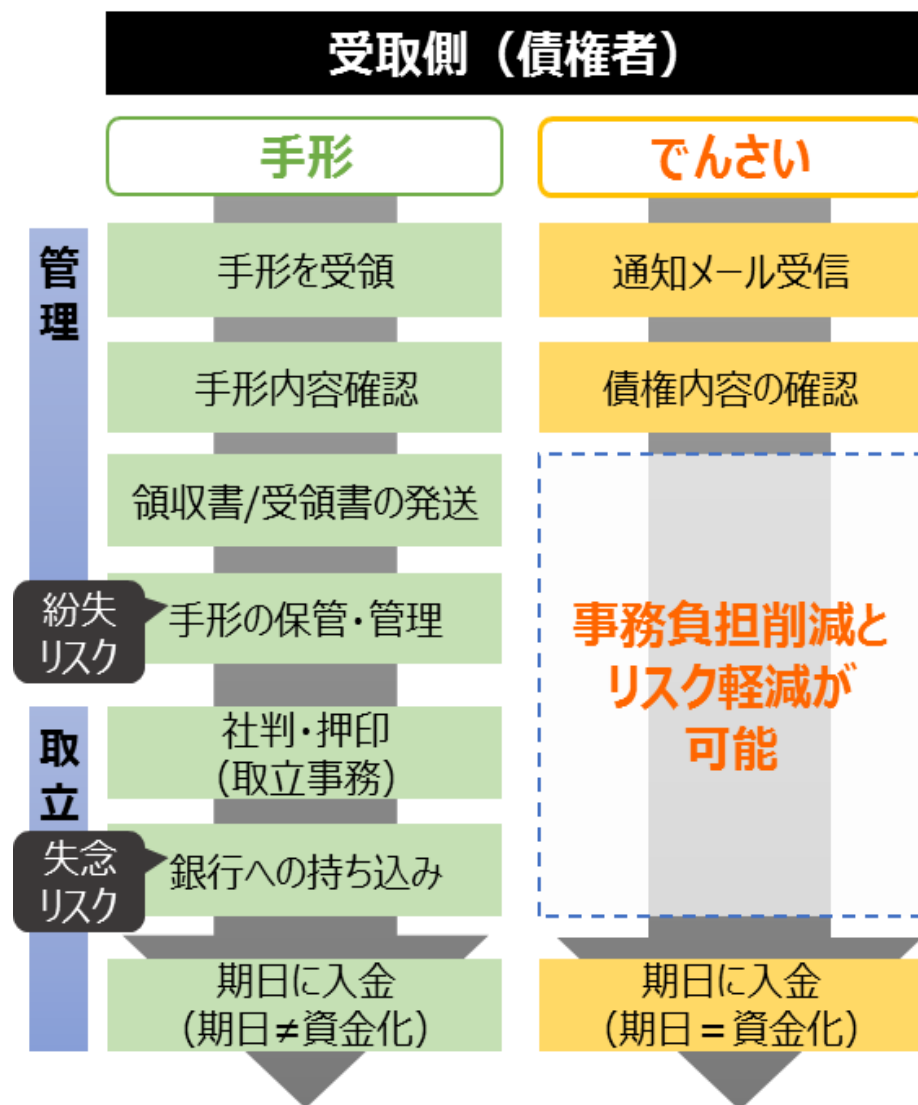
〈その他管理〉

会計システム管理

(約1時間)

削減時間合計 約10時間

削減効果（受取側・工数削減）



〈現物管理〉

手形を受領

現物保管

返信用封筒

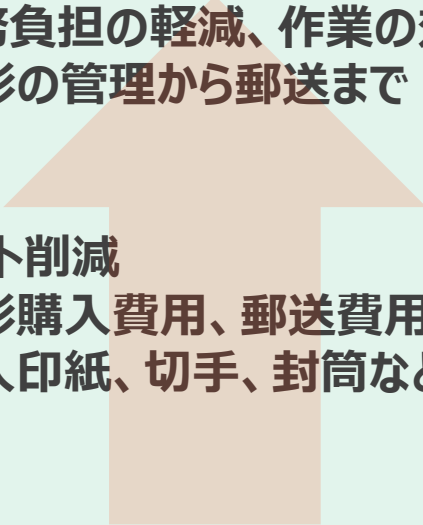
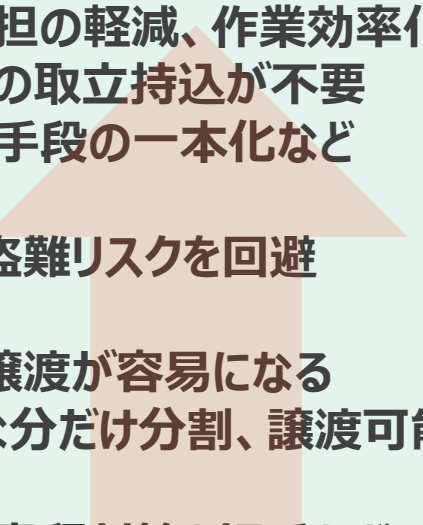
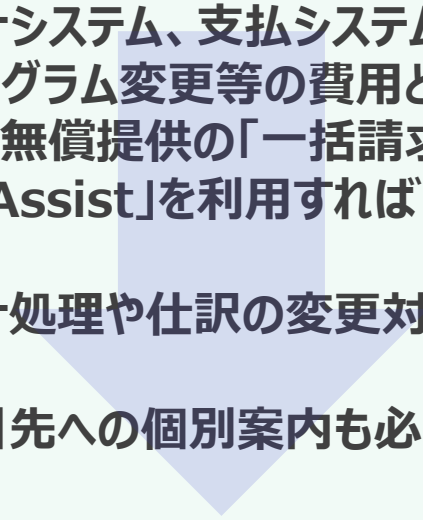
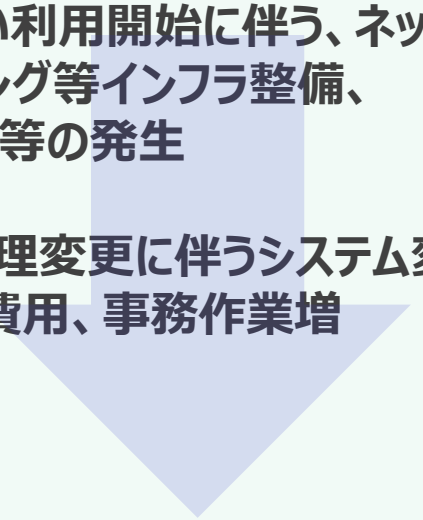
〈取立〉

押印

銀行持ち込み

取引先も工数減に！

6.でんさい導入後のメリット、デメリット

	三菱鉛筆	納入業者
メリット	 ・事務負担の軽減、作業の効率化 手形の管理から郵送まで ・コスト削減 手形購入費用、郵送費用、 収入印紙、切手、封筒など	 ・事務負担の軽減、作業効率化 銀行への取立持込が不要 支払い手段の一本化など ・紛失、盗難リスクを回避 ・分割、譲渡が容易になる ⇒必要な分だけ分割、譲渡可能 ・返信用書留封筒と切手など不要
デメリット	 ・会計システム、支払システムの プログラム変更等の費用と工数 ⇒無償提供の「一括請求 Assist」を利用すればOK ・会計処理や仕訳の変更対応 ・取引先への個別案内も必要	 ・でんさい利用開始に伴う、ネット バンキング等インフラ整備、 利用料等の発生 ・会計処理変更に伴うシステム変更 などの費用、事務作業増

当初の懸念事項

対応方法

取引先がでんさいに対応いただけるか

一度の案内で7割超が切替応諾

手間はかかるが電話でお願いする

支払業務の多重管理が心配

多少の工数増はあるが、でんさいの作業時間自体は少ない

オペレーションは慣れれば問題なし

でんさいの仕組みが難しく理解に苦勞している

外部のセミナーに積極的に参加

でんさい支払のための準備がたいへん

取引金融機関・NTTデータから支援
(一括請求ツールの無償提供)を受ける

導入に向けた明確な
計画作りもポイント！

- ・世の中の会社は思ってるよりも進んでいます
- ・すでに利用番号をもっている企業も多いです
- ・支払側だけでなく受取側の工数も確実に減ります
- ・でんさい仲間を増やして早く楽になりましょう！
- ・検討／導入準備作業／本番実施で困ったら・・・
取引銀行さん、NTTデータさんが助けてくれます！
- ・やれば必ず業務の効率化につながります!!
できるところからやってみませんか！？

ご清聴ありがとうございました