



WE CREATE HAPPINESS

Services Kawaguchi construction offerings vary widely.

マンション経営・リニューアル・建物の清掃まで
お客様をトータルサポートいたします。

でんさい利用企業の事例紹介について

2020年 1月 17日



—— 幸福を創造する会社です。——

株式会社 川口建設



会社概要

会社名	株式会社 川口建設	
代表者	代表取締役 川口博史	
所在地	本社	福岡県北九州市小倉北区堺町1丁目9-6 コンプレート堺町6F
	福岡営業本部	福岡県福岡市中央区天神5丁目3-11 コンプレート天神5F
	小倉工作所	福岡県北九州市小倉南区上貫3-3-18
設立年月日	1963年 5月 1日	
資本金	6,000万円	
売上高	約125億円（2019年 4月末現在）	
従業員数	101名（2019年 12月 1日現在）	





本 社 福岡県北九州市小倉北区堺町1丁目9-6
コンプレート堺町6F
TEL 093-513-2671 FAX 093-513-2672

福岡営業本部 福岡県福岡市中央区天神5丁目3-11
コンプレート天神5F
TEL 092-738-1107 FAX 092-738-1105



小倉工作所 福岡県北九州市小倉南区上貫3丁目3-18
TEL 093-472-8347 FAX 093-472-8552



主な顧客

順不同

- 中央官公庁
- 福岡県
- 北九州市
- 日本中央競馬会
- 岩谷産業 株式会社
- 三井住友建設 株式会社
- 戸田建設 株式会社
- 株式会社 錢高組
- 社会福祉法人 正勇会
- 有限会社 ギャランビル
- 吉浦興産 株式会社
- タケシタ調剤薬局 株式会社
- オリエントキャピタル 株式会社
- 株式会社 グロースエンタプライズ
- 株式会社 アンサー倶楽部
- 株式会社 駅前不動産ホールディングス
- 株式会社 オーエス
- トヨタカローラ福岡 株式会社
- 株式会社 今林動物ケアクリニック
- 株式会社 ダックス
- 株式会社 タカラレーベン西日本
- 株式会社 エストラスト
- 第一交通産業 株式会社
- 株式会社 LANDIC
- 株式会社 コーセーアールイー
- 株式会社 アースコーポレーション
- 株式会社 なかやしき

他



組織

建物をトータルプロデュース



建築部



CCS事業部



工務部



洗浄事業部

**川口建設の核となる
施工管理部門**

建物の価値を向上させる
川口建設独自の建物
リニューアル
リニューアル施工部門

設計図通りにさまざま
な形を形成していく
カーペンターズ
型枠工事・鉄筋工事部門

マンションの定期清掃、
美装、退去時の復旧作
業、エアコン洗浄、外
壁洗浄
清掃洗浄部門

営業部

設計部

事務局

安全環境部

コスト管理部



施工中のプロジェクト



売上について

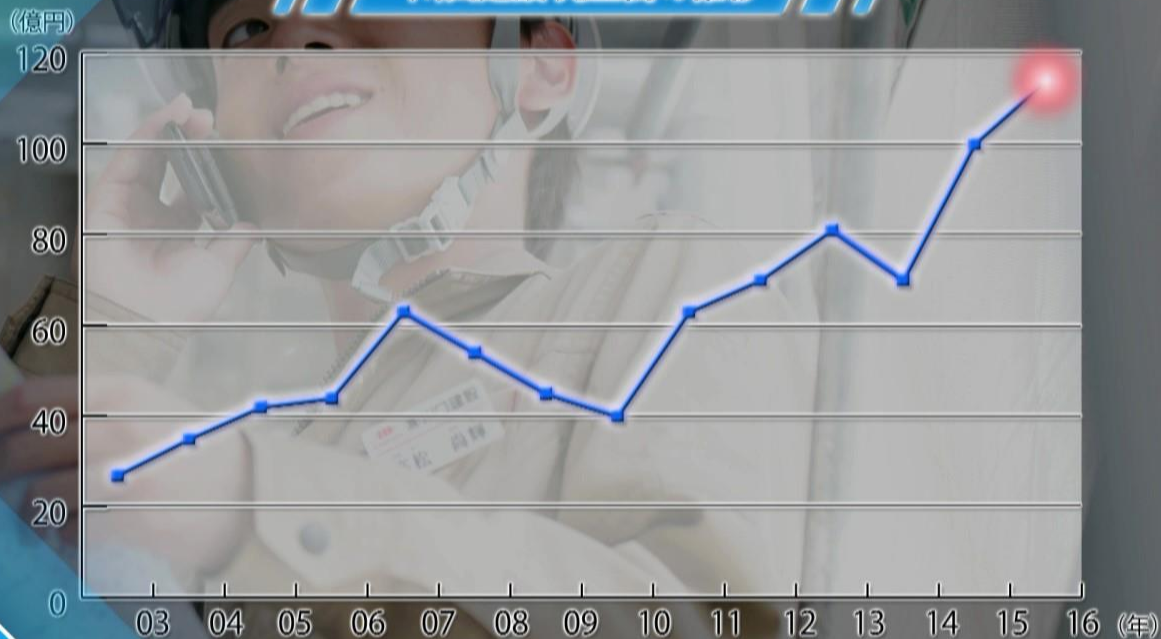
建築工事業者50社ランキング

第1位 (北九州のみ)

48期完工・受注

目標150億!!

川口建設 売上高の推移



売上について

東 経 情 報

令和 2 年 1 月 1 日 (水)

建築工事業 50 社ランキング

今 回 ランク	社 名	所在地	決算期 年 月	売上高 (千円)	前年同期比 伸び率
1	(株)川口建設	小 倉 北 区	31/4	12,524,348	10.4%
2	美里建設(株)	小 倉 北 区	30/9	12,261,153	14.6%
3	福屋建設(株)	門 司 区	30/12	9,287,697	11.1%
4	(株)松尾組	八 幡 西 区	30/7	5,081,899	5.8%
5	高藤建設(株)	門 司 区	30/11	4,871,505	▲30.8%
6	田代建設(株)	直 方 市	30/8	3,803,178	▲0.5%
7	東洋建設工業(株)	八 幡 西 区	31/3	3,000,577	▲0.2%
8	(株)志道工務店	八 幡 東 区	31/3	2,928,976	67.8%
9	(株)ハウジングプラザ	門 司 区	31/3	2,861,929	▲2.1%
10	大島建設(株)	若 松 区	31/3	2,456,172	56.9%
11	大和興業(株)	飯 塚 市	30/8	2,114,513	25.2%
12	岩永工業(株)	小 倉 南 区	31/3	1,955,189	▲30.2%
13	(株)泰平住建	小 倉 北 区	31/4	1,950,821	72.8%
14	(株)赤尾組	飯 塚 市	31/2	1,893,654	▲18.8%
15	宮田建設(株)	八 幡 西 区	31/3	1,829,790	▲6.6%
16	九特興業(株)	飯 塚 市	31/3	1,647,232	▲22.3%
17	(株)佐藤技建	小 倉 北 区	30/7	1,524,011	▲11.5%
18	(有)甲斐鋳金工作所	八 幡 東 区	1/6	1,515,765	32.5%
19	(株)みやけ商会	行 橋 市	31/4	1,472,050	▲7.3%
20	(株)緒方組	八 幡 西 区	1/6	1,460,321	9.0%



売上について

経 営 情 報

第3種郵便物認可

平成31年1月1日(火)

平成29年度 九州・沖縄地区ゼネコン上位100社売上ランキング

(決算期 平成29年4月～平成30年3月)

ランク	社名	所在地	決算期	売上高(千円)
1	松尾建設(株)	佐賀県	30/3	72,309,288
2	九鉄工業(株)	福岡県	30/3	34,723,858
3	(株)國場組	沖縄県	29/6	28,423,343
4	上村建設(株)	福岡県	29/10	25,997,891
5	梅林建設(株)	大分県	29/6	22,911,198
6	(株)谷川建設	長崎県	29/11	18,071,131
7	(株)北洋建設	福岡県	29/10	17,416,658
8	三軌建設(株)	福岡県	30/3	16,599,821
9	吉原建設(株)	宮崎県	29/5	16,181,508
10	(株)屋部土建	沖縄県	29/9	16,044,366
11	金秀建設(株)	沖縄県	30/3	16,000,563
12	(株)佐伯建設	大分県	30/3	13,992,470
13	照栄建設(株)	福岡県	29/5	13,883,871
14	(株)大米建設	沖縄県	29/6	13,625,234
15	(株)未来図建設	福岡県	29/4	12,403,069
16	九州建設(株)	福岡県	29/5	11,577,507
17	(株)サンコービルド	福岡県	30/3	11,511,096
18	(株)川口建設	福岡県	29/4	11,430,249
19	(株)サン・ライフ	福岡県	29/5	11,345,564
20	美里建設(株)	福岡県	29/9	10,699,703

ランク	社名	所在地	決算期	売上高(千円)
51	西部建設(株)	福岡県	30/3	6,581,825
52	(株)吉永産業	熊本県	29/8	6,538,672
53	上門工業(株)	沖縄県	29/6	6,287,821
54	有澤建設(株)	福岡県	29/8	6,208,279
55	和久田建設(株)	熊本県	29/8	6,200,396
56	(株)三津野建設	熊本県	29/9	6,174,420
57	五光建設(株)	佐賀県	30/3	6,162,845
58	平倉建設(株)	大分県	29/6	6,140,569
59	(株)小竹組	熊本県	29/9	6,039,943
60	金子建設(株)	福岡県	29/11	6,032,179
61	(株)新 洋	沖縄県	29/5	6,023,737
62	(株)前田組	鹿児島県	29/11	5,941,817
63	(株)内藤工務店	福岡県	30/3	5,902,383
64	唐津土建工業(株)	佐賀県	29/12	5,837,300
65	(株)へいせい	福岡県	29/6	5,772,959
66	芝浦建設(株)	福岡県	29/7	5,646,759
67	(株)福地組	沖縄県	29/12	5,565,627
68	(株)大洋建設	佐賀県	29/12	5,496,256
69	神崎建設工業(株)	宮崎県	30/3	5,356,655
70	星野建設(株)	長崎県	29/6	5,260,996



弊社におけるでんさいの利用について



でんさい導入のメリット

◆弊社が考えるでんさい導入のメリット

手形発行
業務削減

印紙等
経費削減

盗難・紛失
リスク回避

手形現物
管理不要



でんさい導入の経緯

◆きっかけ

取引先の大手ゼネコンから電子商取引とでんさいの受取依頼があり、受取を開始した。その後、新たに取引先から支払依頼があったため、主要取引先にでんさい支払の意向調査を進めた

◆でんさい支払導入のスケジュール

時期	概要
2017年11月	・ 主要取引先にでんさい支払の意向調査 ・ 11先に試行的にでんさいでの支払
2017年12月	・ 本格的に支払導入の社内決定 ・ 金融機関提供サービスの利用 ・ 取引先へ案内状送付
2018年 2月	・ 未回答先への継続依頼 ・ 同意しない先へのフォロー文書及び個別説明を実施
2018年 4～5月	・ 既存の会計システムにオプション追加 ・ 動作確認
2018年 6月	本格的にでんさいでの支払開始

**まずは主要取引先で
試行的に支払**



**特段運用に問題がないことを
確認し、本格的に支払導入**

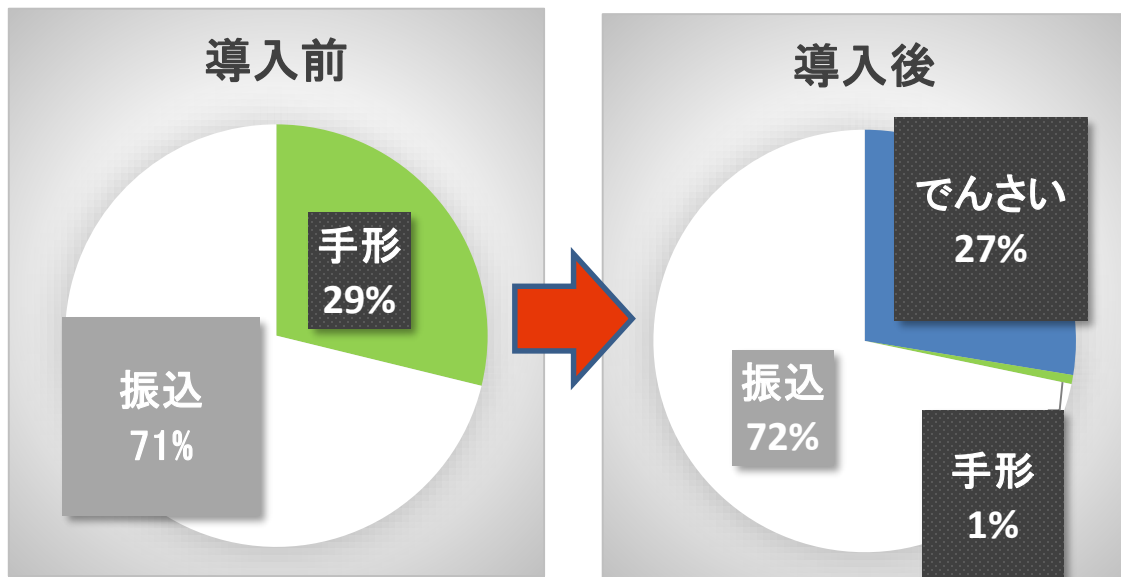


でんさい導入の結果

◆でんさい導入前と導入後

でんさいを本格導入したことで、手形発行枚数（月平均）が**83枚→2枚に減少**。業務削減と経費削減を実現

支払方法の件数構成比(月平均)



作業時間(月平均)

導入前	28人時間
導入後	22人時間
削減時間	6人時間

コスト(月間)

印紙代削減額	8.0万円
郵送代削減額	2.5万円
コスト削減額	10.5万円

年間コスト削減額 126万円!!



でんさいに切替えられた理由（１）

◆ 弊社が手形からでんさいに切替えられた理由

① 経営陣の電子化に対する理解

☞ 社長に主要取引先のでんさいの取扱状況を報告。社長は電子化に対する理解があり、即時全面でんさい導入を決断。取引先に案内するとともに、社内勉強会を実施するなど、**トップダウンで全社を挙げて取り組む**指示が下りた



② 取引先（受取企業）にもメリットがある

☞ でんさいは取引先においても業務削減や経費削減されるだけでなく、手形の現物管理が不要で、盗難や紛失のリスクが回避されるなど、受取企業にも多くのメリットがあるので、**取引先に提案しやすかった**



でんさいに切替えられた理由（２）

◆ 弊社が手形からでんさいに切替えられた理由

③ 西日本シティ銀行が提供するサービスの利用

☞ 金融機関がでんさい導入を支援している各種サービスがあり、そのなかで弊社は「**でんさい一括ファクタリングサービス**」を利用した

◆ 「でんさい一括ファクタリング」とは

支払企業（弊社）が取引金融機関（西日本シティ銀行）を通じ発生させたでんさいを三井住友信託銀行が買取り（買取資金は西日本シティ銀行が拠出）、受取企業（弊社取引先）に代金を振込むサービス。

◆ 「でんさい一括ファクタリングサービス」の受取側のメリット

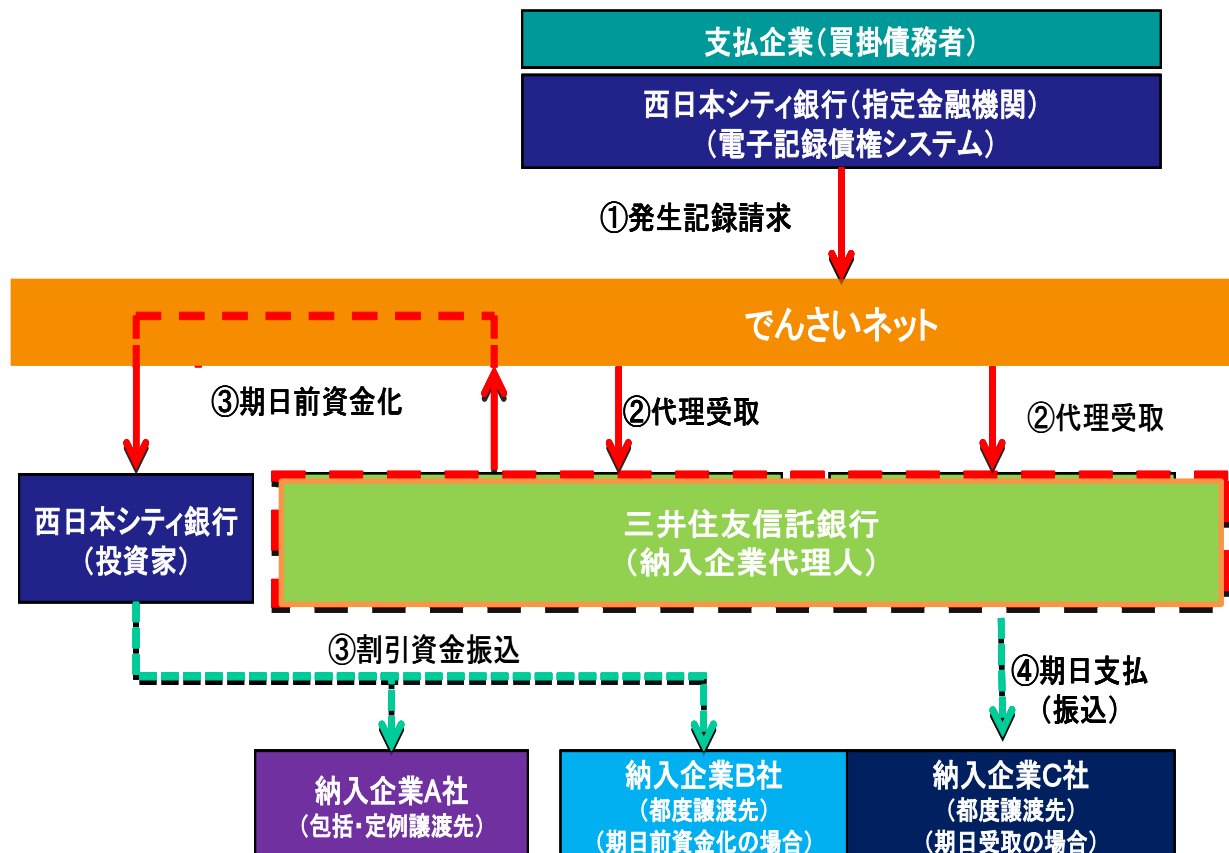
- ① 受取企業（取引先）は、でんさいの契約がなくても資金受取りが可能
- ② 簡単に支払期日前の資金化が可能（別途手数料がかかります）

（本サービスに関する詳細は、西日本シティ銀行にお問い合わせください）



でんさい一括ファクタリング

◆「でんさい一括ファクタリングサービス」のスキーム図



取引先への案内

◆本格的に支払の導入をするにあたり、取引先に案内

過去2年間で支払手形を振り出した取引先156社を対象に案内文書を送付

2018年1月

①でんさいで受取る

61先

②ファクタリングで受取る

27先

③同意しないor未回答

68先

フォロー文書と
個別説明を実施

2019年6月

①でんさいで受取る

124先

②ファクタリングで受取る

67先

③同意しないor未回答

2先

(対応)
取引先の利用番号
と口座情報を取得

(対応)
弊社を代理人として、
三井住友信託銀行と契
約を結ぶ

(対応)
継続的にフォローを
実施中

苦勞した点

◆ でんさいを導入するにあたり苦勞した点

① すべての取引先がでんさい（電子化）に対応していない

対応

- ◆ 既存取引先には、**継続的に依頼と支払条件の見直し**
- ◆ 新規取引先には、**でんさいを奨励**（強制はしない）
- ◆ 「でんさい一括ファクタリング」を利用し、でんさい未契約先にも受取りを依頼

② でんさい対応企業の会計システム上の対応

対応

- ◆ 手形管理と同様に、取引先リストの摘要欄に利用者番号等を入力（特段業務負担は増えなかった）
- ◆ 導入当初は、会計システムを改修せず、**既存の会計システムで対応**



最後に

◆でんさい（電子化）を進めるポイント

1. 経営者の理解

経営者がでんさい（電子化）に対する理解をいただくことで、全社を挙げて導入への着手が可能

～ポイント～

でんさい導入効果の共有
と社内勉強会等の実施
を！

2. 金融機関提供サービスの利用

でんさい導入を支援するサービスを利用することで、手形からでんさいへのスムーズな移行が可能

～ポイント～

まずは取引金融機関にご相談を！

3. 取引先への案内

取引先への継続的依頼や取引先ごとに支払条件を見直すことで、移行率アップが可能

～ポイント～

金融機関提供サービスを利用しながら、取引先に丁寧に説明をし続けることが大事！

大企業だけでなく、**あらゆる企業で電子化が進んでいます。**

でんさいを導入し、電子化の流れに乗りましょう！



ご清聴いただきありがとうございました

