

でんさい®利用企業の 事例紹介

「でんさい®」は株式会社全銀電子債権ネットワークの登録商標です。

株式会社全銀電子債権ネットワーク
(でんさいネット)

2022年7月

でんさい利用企業の事例紹介

- ここでは、実際にでんさいをご利用いただいている企業様の生の声をお伝えいたします。
 - 会社名：平田機工株式会社（熊本県）
 - 事業内容：産業ロボットの製造・販売
 - 2013年からでんさいを利用。熊本地震発生時に、でんさいへ切り替えていた取引先について取引継続が可能であったことから、リスク回避のメリットを実感。
 - その後、2017年に手形支払「0」を達成。

Hirata The Global Production Engineering Company



収録動画
をご覧ください

The Global Production Engineering Company

Hirata

世界の生産エンジニアリングメーカー

でんさい利用企業からの事例紹介

平田機工株式会社

経理部

目次

1. 会社概要	P1
2. 取引状況	P2
3. でんさいの導入理由	P3
4. 導入までの取り組み	P4
5. 導入後1年間の活動	P5
6. 導入後2年目の活動	P7
7. 手形「0」へ向けての活動	P9
8. 今後の展望	P11



1. 会社概要

1. 会社概要

会社概要

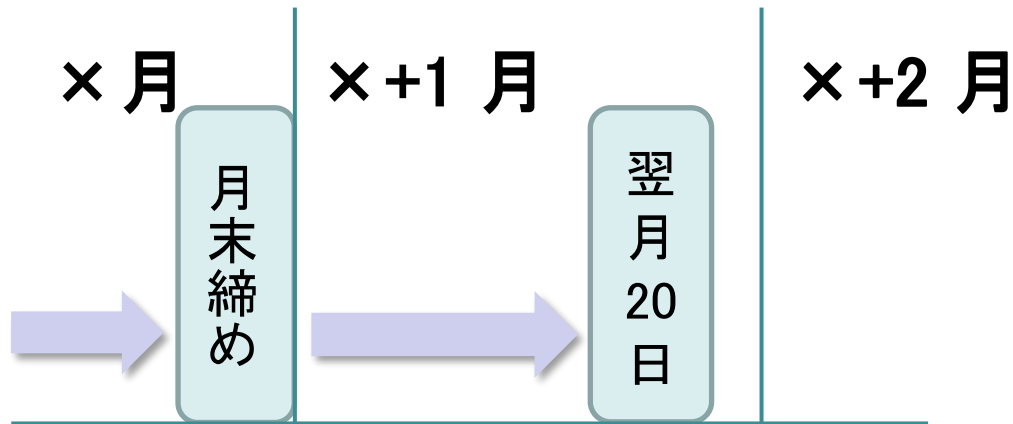
社名	平田機工株式会社 (Hirata Corporation)
設立	1951年12月29日
本社所在地	熊本県熊本市北区植木町一木111
代表者	代表取締役社長 平田雄一郎
資本金	2,633 百万円
上場証券取引所	東京証券取引所 プライム市場 (証券コード6258)
売上高 (2022年3月期)	連結: 670億87百万円 単体: 542億20百万円
従業員数 (2022年3月末現在)	連結: 1,881名 単体: 1,045名



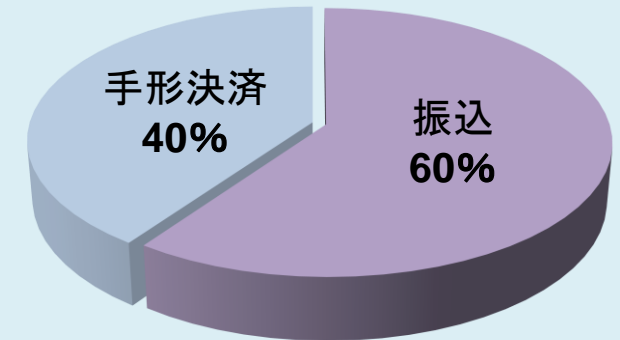
2. 取引状況

2. 取引状況

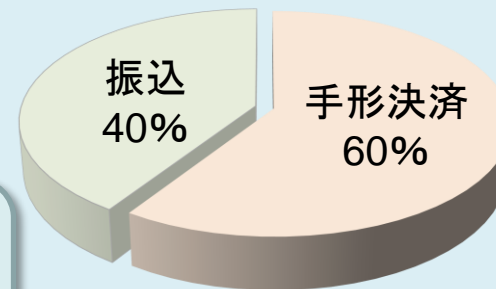
従来の支払処理(概要)



支払件数



支払金額



- ✓ 現金払い・・・銀行振り込み
- ✓ 手形払い・・・「でんさい」へ移行

3. でんさいの導入理由

3. でんさいの導入理由

支払企業のメリット(当社)

- ✓ 初期コストが不要
- ✓ ペーパーレスの為、事務負荷(郵送作業等)の軽減
- ✓ 印紙代、出張費の削減

納入企業のメリット(サプライヤー様)

- ✓ 紛失・盗難リスクの回避
- ✓ 期日になれば自動的に入金されるので管理の軽減
- ✓ 必要金額のみの譲渡・割引が可能
- ✓ 収入印紙、郵送費の削減

4. 導入までの取り組み

4. 導入までの取り組み

導入までの取り組み

2007年12月 一括信託やファクタリングの手形レス検討の開始

2012年 2月 「でんさい」導入のメリットについての検討、導入の決定

でんさいのリリース延期

2013年 1月 調達本部との打合せ開始
・説明会開催時期、内容
・サプライヤー様への対応

3月 説明会開催の案内状発送

4月 説明会開催 熊本市2回、宇都宮市、野洲市(滋賀県)
肥後銀行様、三井住友銀行様のご協力

6月 平田機工 「でんさい」開始

7月 手形発行を外部委託、社内での手形発行業務はなくなる

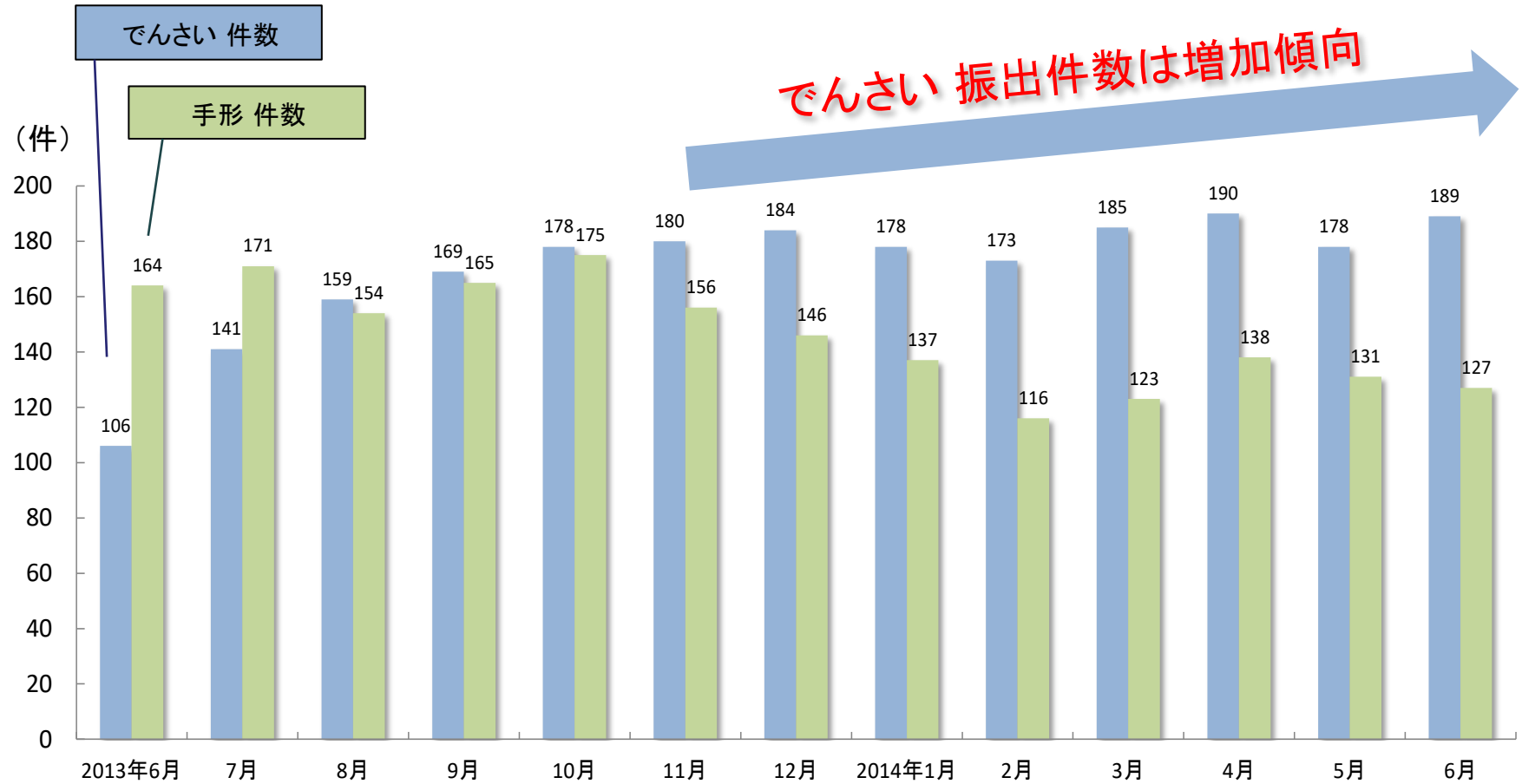
8月 タイハイテクノス(子会社) 「でんさい」開始

5. 導入後1年間の活動

5. 導入後1年間の活動

でんさい 振出件数推移

2013年6月～2014年6月 振出件数推移



5. 導入後1年間の活動

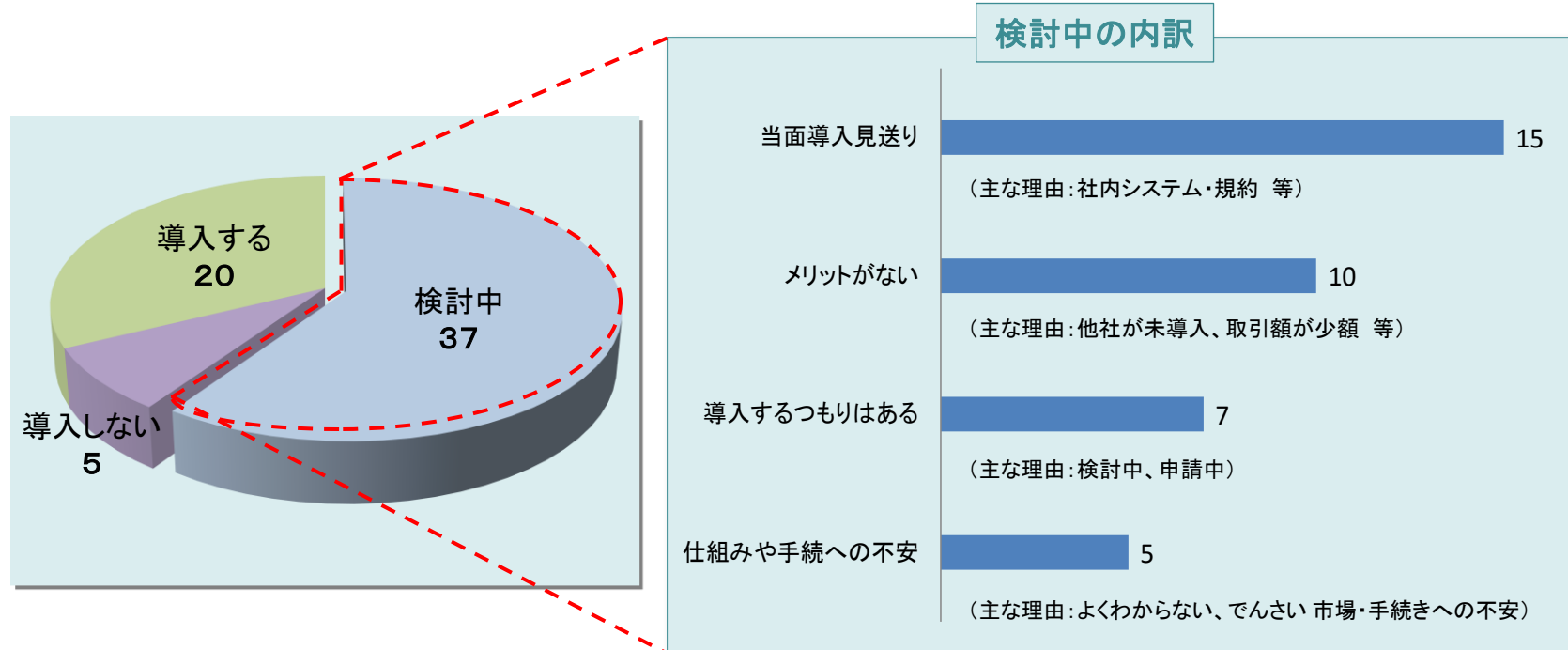
でんさい 導入推進の活動

✓ サプライヤーミーティング時のチラシ配布

✓ 手形発送時の送り状への でんさい協力要請記載

✓ 未導入先へのアンケート調査62社

当社調達本部の協力のもと、サプライヤー様62社を対象として2013年9月に実施



6. 導入後2年目の活動

目標数値：金額・件数比率ともに80%

6. 導入後2年目の活動

推進活動記録(1)

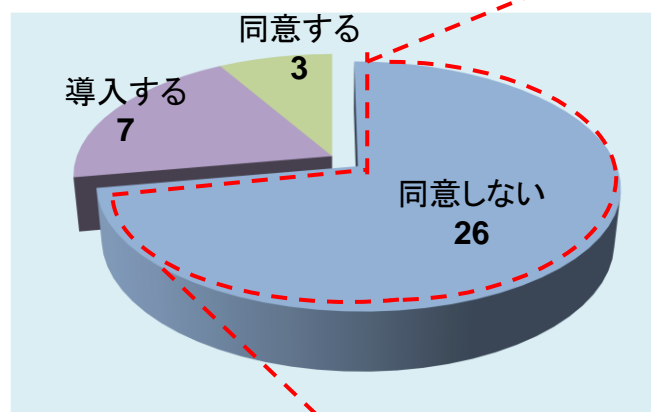
	調達本部	経理部
2014年7月		福岡セミナー発表
8月		関東・関西へ推進の依頼
10月	大口取引先へ個別に依頼	
2015年4月	でんさい推進プロジェクト発足 定例ミーティング開始(27日) 個別のヒアリング実施	個別のヒアリング実施
5月	サプライヤーミーティングでの でんさい導入のお願い	
6月	手形送付先 約200社に でんさいの要請	配布用の文書作成
7月	第2回取引先アンケート実施	※その他、経理部では 毎月支払日にFAXで 「でんさい」導入の要請を実施中

6. 導入後2年目の活動

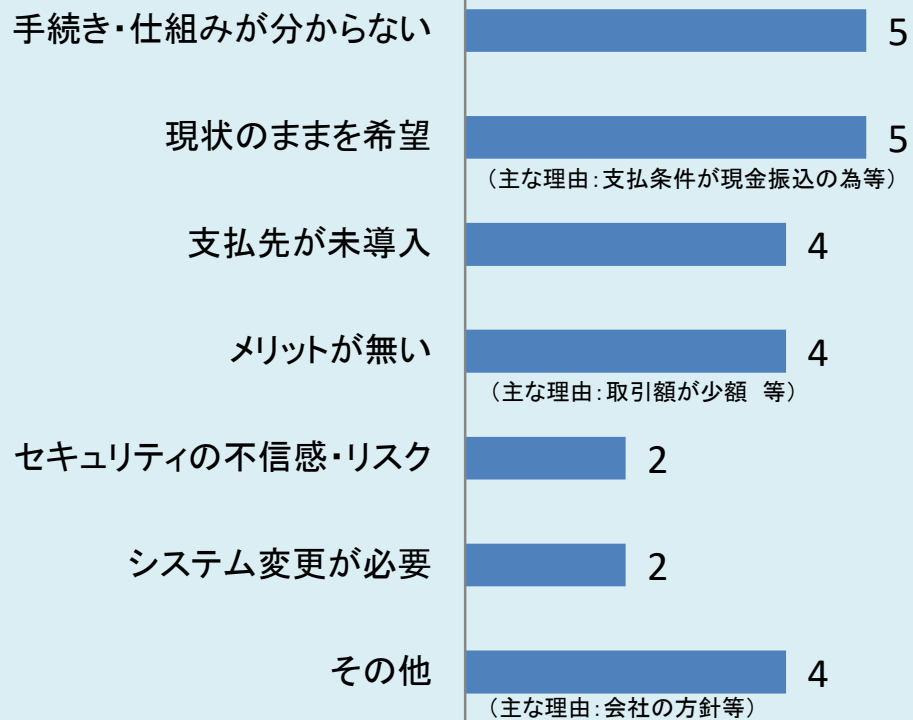
2回目のアンケート結果

✓ 未導入先へのアンケート調査36社

当社調達本部の協力のもと、サプライヤー様36社を対象として2015年7月に実施



同意しない内訳



7. 手形「0」へ向けての活動

最終目標：手形「0」ゼロ

7. 手形「0」へ向けての活動

推進活動記録(2)

	調達本部	経理部
2015年10月		でんさいネット主催 大阪セミナー講演
11月	手形支払先の中から 主要取引先をリストアップ ^o 160社 担当者を割り振り 個別にアプローチ/条件変更	
2016年4月	熊本地震 発生 【リスク回避事例】 でんさい導入による手形郵送遅延リスクの回避	

7. 手形「0」へ向けての活動

推進活動記録(3)

	調達本部	経理部
2016年7月	手形支払先をリストアップ ^o 112社 担当者を割り振り個別にアプ ローチ/条件変更 個別面談や会社訪問	サポート (TEL・個別資料作成 ・面談ヒアリング・メール 等)
11月		でんさい導入検討の企業様へ アドバイザー
2017年4月	手形支払先 残り 21社 担当者を割り振り個別にアプ ローチ/条件変更 個別面談や会社訪問	サポート (TEL・個別資料作成 ・面談ヒアリング・メール 等)
7月	手形支払「0」 達成	熊本セミナー 発表
2018年11月		岡山セミナー 発表
2019年11月	手形支払「0」 継続中	

8. 今後の展望

8. 今後の展望

でんさい導入の波及



- ✓ 取引先へでんさいが導入され、取引先がでんさいによるメリットを享受
- ✓ 次の取引先へでんさいが導入されることを期待

御清聴有難うございました。

平田機工株式会社
経理部