

## 利用企業紹介／お客様の声

### お客様の声



### 株式会社エミヤ

「でんさい」利用先を増やして手形事務の効率化及び経費削減を図っています。

#### 基本情報

会社名	: 株式会社エミヤ
本社所在地	: 北海道札幌市白石区流通センター7丁目8番1号
URL	: <a href="http://www.emiya.com">http://www.emiya.com</a>
業種	: 卸売業
事業内容	: 電設資材・産業機器・制御機器等の卸売



#### 利用状況について

平成 25 年 10 月から本格運用を開始。手形から「でんさい」への切替（金額ベース）は、当初は 10%に満たなかったが、平成 27 年 12 月は 56%に増えました。今後は受取も含めて 80%を目指しています。

#### 利用に至った経緯

1. 手形発行や受取手形の保管・取立負担を減らしたい。
2. 印紙代・郵送代の経費削減を図りたい。

以上の 2 点を改善できると思い導入を決めました。

#### でんさい利用による効果

当社・取引先双方にとって印紙代・郵送代の削減、また手形の発行・保管・取立負担や集金事務の軽減につながっています。今後双方にメリットのある「でんさい」の更なる普及に期待しています。

[最終更新日：2016 年 2 月 16 日]

でんさい活用セミナー【札幌】（2015年1月23日）



当会社主催の「でんさい活用セミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

【ご講演要旨】

導入に当たっては、まず、取引金融機関にサポートをいただき、社内での説明会を実施し、でんさい導入を決定した。その後、でんさいへの切替に関する案内文を、仕入先については 200 社、販売先についても数百社にアンケート形式で送付した。切替に応諾いただいた企業は、仕入先が 65 社、販売先が 10 社であった。

一方、当社は北海道内に 4 か所の営業所（小樽、苫小牧、函館、釧路）を有しているため、取引先への対応のみならず、各営業所に対しても、でんさいについて周知し、打合せを行うなど、社員の理解を得られるよう努めた。

導入当初は、でんさいは新しい決済手段ということもあり、スムーズにいかない点もあったが、取引金融機関のヘルプデスク（電話対応窓口）が非常に丁寧に対応してくれたため、都度確認し、解決することができた。

でんさい導入後、当社の仕入先に対する支払方法は、振込 40%、手形 34%、でんさい 26%となった。現在は毎月の手形発行枚数を 40 枚程度削減することができ、印紙代・郵便代の削減につながった。

今後は、当社のでんさいでの受取を増やすため、営業担当者から販売先へのアプローチを進めていきたい。

でんさいの導入は、金融機関のサポートが必要不可欠である。利用企業の増加によりさらなる導入効果が期待できることから、より多くの企業がでんさいを導入できるよう、金融機関の積極的なサポートを期待したい。