

## 利用企業紹介／お客様の声

### お客様の声

#### **株式会社グッデイ**

でんさい導入で、手形を全廃しました

#### 基本情報

会社名 : 株式会社グッデイ  
本社所在地 : 福岡県筑紫郡那珂川町松木 2 丁目 61 番地  
URL : <http://www.gooday.co.jp/>  
業種 : 小売業  
事業内容 : ホームセンター



#### 利用状況について

でんさい導入前は、支払件数ベースで手形 60%・現金 40%程度で、比較的小口の先や一時的な費用などは現金で支払い、経常的な大口先に対しては手形で支払うという構図だったが、でんさい導入により手形を全廃し、でんさい 50%・振込 50%となった。

#### 利用に至った経緯

2011 年 12 月に取引金融機関から誘いを受けたセミナーででんさいの存在を知り、2013 年 8 月に取引先の 1 社を訪問した際に、「当社は受取・支払とも手形での取引を一切行っていない」と聞いたことが転機となり、手形全廃を目指し、でんさい導入に向け本格的に動いた。

#### でんさい利用による効果

手形からでんさいに切替えることで、事務量は年間約 100 人時間程度削減できた。特に、手形の押印を毎月 2 時間かけて行い、手形発行日は休むことができないほどだった財務経理部長の負担を減らせたことは大きかった。また、コストにおいては年間 600 万円削減できた。

[最終更新日 : 2017 年 12 月 26 日]

## 全国キャラバン 2017【福岡】（2017年11月1日）



当会社主催の「でんさい活用セミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

## 【ご講演要旨】

でんさい導入前は、支払件数ベースで手形 60%、現金 40%程度であり、比較的小口の先や一時的な費用などは現金で支払い、経常的な大口先に対しては手形で支払うという構図だったが、でんさい導入により手形を全廃し、年間 100 人時間程度の事務削減と、年間 600 万円程度のコスト削減を実現できた。

最初にでんさいの存在を知ったのは、2011 年 12 月だった。取引金融機関から誘いを受けたセミナーで耳にしたのだが、当時は「いずれ導入の検討をして良いかな」という程度の感触であった。ところが、2013 年 8 月に取引先の 1 社を訪問した際に、「当社は受取・支払とも手形での取引を一切行っていない」と聞いたことが転機となった。当社も手形全廃を目指し、でんさい導入に向け本格的に動いていき、2014 年 8 月に当社の決定事項として、①手形支払を全廃、②2017 年 3 月を期限、③手形の現金化を優先、④でんさい導入に必要なシステム改修に直ちに着手、を打ち出した。

現金化に係る金融機関との交渉を行うとともに、取引先にアンケートを送付し、対応不可・保留と回答された先に 1 社ずつでんさいの仕組みを説明したり、インターネットバンキングのやり方なども教えながら、現金化やでんさいでの受取をお願いし続けた結果、2017 年 6 月に手形支払ゼロを達成できた。

でんさいを推進するためには、①でんさいへの変更の必要性を担当者が納得、②期限の設定、③影響力を持つ役員や商品バイヤーなどの関与、が重要である。

手形の管理は意外と手間がかかるし、見えないコストも案外課せられていることに気づかされ、担当者は全員「全廃して良かった」と言っており、特にパート・アルバイトの方々に喜んでいただけた。これも、手形支払を残さず、全廃したからだと思う。皆さまには、でんさいを導入するならば、手形を全廃する覚悟で取り組んでいただきたい。