

## 利用企業紹介／お客様の声

### お客様の声



### 株式会社五島軒

手形が少ない企業にも導入メリットあり

#### 基本情報

会社名 : 株式会社五島軒  
 本社所在地 : 北海道函館市末広町 4-5  
 URL : <http://www.gotoken.hakodate.jp/>  
 業種 : 小売業  
 事業内容 : 飲食店経営・食品製造販売 等



#### 利用状況について

平成 28 年 7 月にでんさいの支払いを開始し、平成 29 年 6 月には、手形で支払っていた 3 先をすべてでんさいに切り替えました。

#### 利用に至った経緯

でんさいを始めた経緯は、取引金融機関からの勧めでした。利用契約を締結したのは平成 25 年 9 月で、その後、長らくでんさいの発生をさせず放置していましたが、サポートするので実際に利用してほしいと依頼され、平成 27 年 12 月から社内体制の整備や取引先への案内等を進め、平成 28 年 7 月にでんさいでの支払を開始しました。その後、どうせなら手形を無くしたいと、再度取引金融機関にも協力いただいて、手形で支払っていた相手にでんさいへの切替を交渉し、平成 29 年 6 月には、すべての支払手形をでんさいに切り替えました。

#### でんさい利用による効果

「もともと手形で支払う相手が 3 先しかないので、コストや事務量の削減効果は大したことはありませんでしたが、手形現物の取扱いをしなくて済むようになったことで押印等の作業が不要で楽になっただけでなく、領収書の受領や管理も不要となり、さらに、でんさいの発生を予約で行うことにより、振出日より前であれば作業日程を柔軟に設定できるなど、数量では評価しにくい効果も得られたと感じています。

[最終更新日 : 2018 年 8 月 21 日]



当会社主催の「でんさいセミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

### 【ご講演要旨】

弊社はレストランや宴会会場の運営、お菓子やレトルト食品等の製造販売を手掛ける企業であるため、現金での収入が多く、手形の取扱いはほとんどなかったが、それでもでんさいに切り替えて良かったと思っている。

でんさいを始めた経緯は、取引金融機関からの勧めであった。利用契約を締結したのは平成 25 年 9 月で、その後、長らくでんさいの発生はせずに放置していたが、サポートをするので実際に利用してほしいと依頼され、平成 27 年 12 月から社内体制の整備や取引先への案内等を進め、平成 28 年 7 月にでんさいでの支払を開始した。その後、どうせなら手形を無くしたいと、取引金融機関にも再度協力いただいて、手形で支払っていた相手にでんさいへの切替を交渉し、平成 29 年 6 月には、すべての支払手形をでんさいに切り替えた。

導入に際しては、新たな決済手段の取扱いということで、いくつか懸念される事項があったが、いずれも大した問題ではなかった。金融機関への要請に応えられればそれで良しと考えており、何かあれば金融機関に頼れるということと、どうしても手形を無くしたいという気負いが無かったことが逆に良かったのかもしれない。

手形の取扱いは少なかったので、コストや事務量の削減はごくわずかなものだったが、数量では評価しにくい効果が得られたものと感じている。例えば、手形現物の取扱いをしなくて済むようになったことで押印等の作業が不要で楽になっただけでなく、領収書の受領や管理も不要となった。さらには、でんさいの発生を予約で行うことにより、振出日より前であれば作業日程を柔軟に設定できるようになったので、経理担当者や自分のスケジュールを組むうえでの余裕を生み出した。

新たな取組を始めるのは勇気があることと思うが、函館は進取の気性に富み、良いものは過去にこだわらずに受け入れる土地柄であるはずなので、皆さんもぜひでんさいを使っていただきたい。