

## 利用企業紹介／お客様の声

### お客様の声



#### リビズ株式会社

支払業務の効率化が実現できました。

#### 基本情報

会社名	: リビズ株式会社
本社所在地	: 広島県広島市中区舟入南 2 丁目 7-5
URL	: <a href="http://livins.co.jp/">http://livins.co.jp/</a>
業種	: 卸売業
事業内容	: 家具・インテリア用品の仕入販売・リビズオリジナル商品の企画開発・海外商品の直輸入・物流センターでの商品管理および配送・加盟企業に対するシステムの提供



#### 利用状況について

平成 25 年 8 月より取引先様へのお支払いに利用しております。  
自社システムから全銀フォーマットのデータを作成し、でんさいを発生させております。

#### 利用に至った経緯

資金業務の効率化および経費削減を図るべく、でんさい利用を開始いたしました。  
でんさいが全銀行参加型であるため、信頼性・流通性が高く、取引様も既存の取引金融機関が利用でき、大きな負担無く利用開始できる点が、でんさい利用の重要な要因でした。

#### でんさい利用による効果

手形発行に伴う事務負担が軽減でき、生産性の高い業務を行うことができるようになりました。また、収入印紙・郵送コスト等の経費削減も果たせました。

手形から移行していただいた取引先様からは、紛失リスクや取立忘れが無くなったとの声をいただいております。

[最終更新日：2016 年 11 月 11 日]

## でんさい活用セミナー【福岡】（2014年7月25日）



当会社主催の「でんさい活用セミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

### 【ご講演要旨】

お取引先との決済条件は、①100%現金、②100%手形、③50%現金 + 50%手形の3パターンあるが、このうち、手形部分の約7割をでんさいに切り替えた。

当社は少ないスタッフで運営しており、経費削減および資金業務の効率化が課題であったことから、でんさいを導入するに至った。お取引先においても、でんさいであれば、流通性が高く、既存の取引金融機関で利用できるほか、簡易な手続きで済むため、大きな負担をかけることがない点が重要な要因であった。

導入の際のポイントは、お取引先への対応と社内準備である。お取引先に対しては、依頼文を送付したうえで、経理担当者がメリット等の説明を行った。また、窓口担当者を設置し、丁寧かつ一貫した説明を行った。当社内においても、でんさいの理解を深めたうえで他部署と連携を行ったことから、スムーズに対応することができた。

でんさいを導入したことで、スタッフの手形発行事務を削減でき、削減した時間を他部署（受注業務等）のサポート業務に回すことができた。また、でんさいを導入して1年も経過していないが、印紙代を約8割削減することができた。

今後の展望としては、でんさい未登録先に対して継続した情報発信と依頼を行うとともに、現金（振込）部分もでんさいに切り替えることを考えている。

でんさいの導入により、経費の削減や資金業務の効率化という当初の目的を達成することができた。取引先からの評価も上々であることから、導入してよかったと実感している。