

利用企業紹介／お客様の声

お客様の声



中村建設株式会社

取引先（受取側）においても、コスト削減や他業務の振り向けが可能です

基本情報

会社名 : 中村建設株式会社
本社所在地 : 福岡県福岡市中央区笹丘 1 - 32 - 9
URL : <http://www.nakacon.co.jp/>
業種 : 総合建築業
事業内容 : 一般建築、マンション開発、ツーバイフォー住宅、リノベーション



利用状況について

でんさい導入前の支払件数割合は、手形 27%・振込 73%であったが、導入後はでんさい 9%・手形 18%・振込 73%となり、手形支払先 45 先のうち 30 先がでんさいに切替わった。

利用に至った経緯

取引金融機関の勧めで、でんさいの受取を開始した。その後、総務経理部内で支払導入の検討を開始し、取引先向け説明会を開催した。その後、でんさいでの支払を開始した。取引金融機関にサポートしていただいたため、当初の懸念とは異なり、極めてスムーズに導入できた。

でんさい利用による効果

月間で 8.5 人時間の作業削減となり、業務を効率化できた。また、手形に伴う印紙金額相違、手形用紙在庫不足等のリスクを削減できたこともメリットとして感じている。さらに、取引先（受取側）においても、「受領の集金業務が不要」「領収書の発行が不要」「期日取立手続きが不要」「期日当日に資金化が可能」などのメリットがあり、コスト削減や他業務への振り向けが可能である。

[最終更新日 : 2019 年 2 月 7 日]

全国キャラバン 2018【福岡】（2019年1月11日）



当会社主催の「でんさいセミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

【ご講演要旨】

企業がでんさいを導入するうえでネックと感じている点がいくつか挙げられる。まず、「すべての取引先を一度に移行させるのは難しい」という点である。でんさいを導入するにはすべての取引先を一度に移行させたいと考えてしまいがちだが、企業の受入態勢は様々であるため、受入可能な取引先から順次始めていくべきである。たとえ手形とでんさいが併用するかたちでも、十分導入メリットを感じられる。

次に、「システム対応、取引先への説明に時間がかかる」という点である。自社ですべて行おうとすると大変なため、取引金融機関のサポートを受けることをお勧めする。弊社も取引金融機関にサポートしていただいたため、当初の懸念とは異なり、極めてスムーズに導入することができた。ぜひ、取引金融機関を有効活用し、導入を進めてもらいたい。

でんさいは、少しでも Excel が利用できれば十分対応でき、一度利用すると良さを実感できる。「案ずるより産むが易し」で、まずは始めてもらいたい。

でんさいのメリットとして、弊社は「作業時間短縮」「コスト削減」「リスク削減」などを感じているが、取引先（受取側）においても、「受領の集金業務が不要」「領収書の発行が不要」「期日取立手続きが不要」「期日当日に資金化が可能」などのメリットがあり、コスト削減と他業務への振り向けが可能である。

最後に、でんさいの導入に欠かせないポイントとして、経営者・担当役員・担当者間で導入に向け意思統一し、期限を設定し十分な社内準備をすることである。ぜひ、会社一丸となって、導入を進めていただきたい。