

利用企業紹介／お客様の声

お客様の声



株式会社佐電工

支払企業・受取企業双方にとってメリットであると感じています

基本情報

会社名 : 株式会社佐電工
本社所在地 : 佐賀県佐賀市天神 1 - 4 - 3
URL : <http://www.sadenko.co.jp/index.html>
業種 : 建設業
事業内容 : 電気工事、空調・管工事、送電工事、配電工事、通信工事



利用状況について

でんさい導入前の支払件数割合は、手形 24%・振込 76%であったが、導入後はでんさい 9%・手形 15%・振込 76%となった。支払導入後、取引先 247 社から受取応諾いただき、現在も毎月 2 社ずつのペースで増えてきている。

利用に至った経緯

数年前に取引先のゼネコンからの要望で、でんさいの受取のみ始めた。その際、支払は手形との二重管理で事務処理が大変になると思い導入を見送っていたが、その後、経営者から業務効率化を行うよう指示があり、支払利用も始めた。

でんさい利用による効果

導入から 11 カ月間で印紙代が約 50 万円超削減された。また、全体的に作業量が削減されたため、作業自体も楽になったことも効果として感じている。

[最終更新日 : 2018 年 12 月 12 日]

全国キャラバン 2018【佐賀】（2018年11月2日）



当会社主催の「でんさいセミナー」でご講演いただきました。

講演資料は当会社ウェブサイトに掲載しています。

【ご講演要旨】

数年前に取引先のゼネコンからの要望で、でんさいの受取のみ始めた。その際、支払は手形との二重管理で事務処理が大変になると思い導入を見送っていたが、その後、経営者から業務効率化の指示を受け支払利用も始めた。

でんさいの支払導入後、取引先 247 社から受取応諾いただき、現在も毎月 2 社ずつのペースで増えてきている。でんさい導入の効果の第 1 は印紙代削減であり、導入後 11 カ月間で 51 万円削減できた。また、全体的に作業量が削減されたため作業自体も楽になったことも効果として感じている。

今後の課題として、現在でんさいの支払は支払先全体の約 4 割程度に留まり、今後さらにでんさいの移行率を高める活動をする必要がある。具体的には、新規取引先に対してでんさいでの受取意向を確認したり、手形残存先に対し案内状を同封したりといった活動を今後も続けていき、将来的には支払割合 7 割を目指したい。

最後に、でんさいはたとえ取引先の数も少なくてもコスト削減の効果はある。そして、手形よりも支払業務が簡単である。これからでんさいを導入しようと考えられている企業は、まずは少しずつで良いのででんさいを始めてみてほしい。